

The Great Wildlife

Ocak - Şubat
2018 / SAYI 11

Dünya çapında gerçekleştirilen avcılık ve outdoor fuarlarına sizler için katılıp takip ediyor.



Moskova
Silah ve
Avcılık Fuarı

Nasuh
Mahruki

REKORLUK TEKE AVI



Doğa
Doğa Sporları
Doğa Aktiviteleri

www.thegreatwildlife.com

f /thegreatwildlife.com

@ /thegreatwildlife.com

🐦 /thegreatwildlife.com

17,5 TL

2018
Amerika
Shot Show
Fuarı'nda
görüştük
üzere

BAZI ANLAR HIÇ BİTMESİN İSTERSİN..

GX-512

- ★ Gazlı Sistem
- ★ Alüminyum Gövde,
- ★ 4140 Çelik, Dolu Malzemeden
- ★ İşleme Namlu,
- ★ Ergonomik DİPÇİK

Sok Seçenekleri / Namlu Boyu Seçenekleri
Slug Namlu Seçeneği / Kalibre Seçeneği
4+1 - 7+1 Kapasite Seçeneği



huglu.com.tr   

Ustalık İşi



**Aybeniz Orhan
Haşimova**

SUNUŞ

Geride bıraktığımız 2017 yılının ardından yeni yıla, farklı bir vizyon, tasarım, içerikler ile “merhaba” derken, güzel haberler ile yeni yıl coşkumuzu ikiye katlıyor ve 2018 yılında başarılarla taçlandırdığımız, dolu dolu geçen 3’üncü yılımızı kutlayacak olmanın heyecanını yaşıyoruz.

Yeni bir soluk...

Üç yıl önce büyük bir özveriyle yayın hayatına başladığımız The Great WildLife dergisi için 2018 yenilik ve heyecanlarla dolu bir yıl olacak. 2018 yılında av sporu başta olmak üzere, tüm doğa sporları haberleri ile silah sanayisinin önemli gelişmelerinin yer alacağı güçlü içeriklerimizle dergimize yeni bir soluk kazandırarak, şık ve özgün bir tasarım ile yolumuza hız kesmeden devam ediyoruz. Bu süreçte yanımızda olan yeni ajansımız İstanbul PM Turkey’e katkılarından dolayı teşekkür ediyoruz.

Doğaya ve doğa sporlarına dair her türlü bilgiyi ve birçok yeniliği takip edebileceğiniz yeni sayılarımızda sizlerden gelen yazılara da The Great WildLife dergisinde yer vermeye devam edeceğiz.

Dolu dolu geçen üç yıl

Dört gözle beklediğimiz yeni yılda, başarılarla dolu geçen üç yılımızı, İstanbul’un gözde ilçeleri arasında yer alan Beşiktaş’ta konuşlanan Shangri-La Bosphorus’ta tertip ettiğimiz bir etkinlik ile kutlayacağız. Sponsorlarımızın desteğini alarak düzenlediğimiz etkinlikte, spora ve sporcuya gönül vermiş çok sayıda kamu yöneticisi ve doğa sporlarının ünlü sporcuları da sağlayacakları katılım ile bizlerden desteklerini esirgemediklerini gösterecek.

Bizi takip edin!

Bize şimdiden uğurlu gelen 2018 yılına dair, sizlerle paylaşacağımız haberler bunlarla da sınırlı değil. Dünyanın en önemli av fuarlarından biri sayılan, 23-26 Ocak 2018 tarihleri arasında Las Vegas’ta düzenlenecek olan Amerika Shot Show Fuarı’nda The Great WildLife ailesi olarak yer alacağız. Fuarda sergilenen silah sanayisinin en çarpıcı ürünlerini, avcılıkla ilgili tüm yeniliklerini ve gelişmelerini bir sonraki sayımızdan takip edebilirsiniz.

2018 sizin yılınız olsun!

Bize şimdiden yenilik ve güzel haberler getiren 2018 yılının sizin ve tüm sevdikleriniz için de yenilik ve iyi haberler getirmesini ümit ediyoruz. The Great WildLife ailesi olarak yeni yılda mutluluğun, sevginin, heyecanın, coşkunun ve sağlığın sevdiklerinizle beraber yanı başınızdan hiç eksik olmaması dileklerimizle...



Ali Üstay

KÖŞE YAZISI

Derin Türkömer'e mektubum...

Derinciğim,
 Sana bu satırları İran üzerinde uçarken yazıyorum.
 Karaçi 'den kalktık, Türkiye'ye yarı yoldayım.
 Markhor'dan "Yine elim boş dönüyorum."
 Doyulmaz iştahımı ile Süleyman Dağları,
 Markhor avı heyecanı, hüsranı, ümidi, 3 bin 500 metrenin temiz havası...
 Vortex bölgesinin enerjisi... (Aç dersini çalış, bu bilmeceyi çöz!)

Mağaralarda kamp,
 Bol yürüyüş, tırmanış, ter atma, yay gibi olma!
 Müthiş manzaralar...
 Köy yumurtası, piliç, oğlak eti,
 Tandır ekmeği, taş ekmeği, bal, nar, yeşil elma...
 Yakıcı güneş, azur renkli gök,
 Sert rüzgâr...
 Gündüz, kırdı, kısa, enerji veren derin uyku,
 Geceleri, yıldızlar altında kısa (4-5 saat) ve deliksiz kaliteli uyku...
 Dağlarda erittiğim 6 kg göbek.
 Üçgenden (Ters üçgenden) dikdörtgene terfi eden bedenim.
 Boşalan kafamın, yeniden sıraya giren öncelikleri.
 Kendime uzaktan bakışım...
 Yollardaki süslü otobüsler, kamyonlar.
 Uzun kulaklı koyunlar,
 Ağaçlarda papağanlar, köylerde başı testili kadınlar, sarıklı adamlar...
 Şeker kamışları ve sazlar arasında 40 sürücü,
 40 köpek ve atlı avcı başı ile verimli domuz avları,
 Vadilerde gri keklik avı,
 Leopar heyecanı!
 Adamı deli eden hayalet Urial koçu avı.
 "İnsan kesitleri" dağarcığıma ilaveler...
 Yeni tanıdığım meyveler (Pakistan pilavı üstüne)...
 "Champney's"den daha iyi bir dinlenme.
 Rehabilitasyon, meditasyon, (Ayrıca da kondisyon)...
 Sıfır içki ile 20 gün ve suyun keyfi,
 Ve nihayet tatilin, gücümün (Ve temiz çamaşırlarımızın) tükenişi...

Evet, Derinciğim,
 Boş geldim boş (!)
 Sevgiler,
 Ali
 Kasım, 1995





Bitkilerin

Büyük Dünyası



**Büyük Çamlıca
Fidanlığı**

- Dış Mekan Bitkileri • İç Mekan Bitkileri • Toprak Karışımları • Saksılar
- Rulo Çim • Sulama Aparatları • Tohumlar • Gübreler • Zırai İlaçlar • Bahçe Aletleri

www.bcf.com.tr

Merkez: Kısıklı Mah. Alemdağ Cad. No: 73/1 Üsküdar - İSTANBUL Tel: 0216 328 31 22 - 412 35 70 Fax: 0216 316 88 63
Alemdağ Şube Tel: 0216 304 62 19 Yalova Şube Tel: 0216 465 70 70

THE GREAT WILDLIFE

TGWL Prodüksiyon Sağlık Turizm İnşaat. A.Ş.

Adına İmtiyaz Sahibi
Aybeniz ORHAN HAŞİMOVA (Sorumlu)

YAYIN YÖNETİM

Genel Yayın Yönetmeni Halil ÖTER

Yazı İşleri Müdürü Yeşim BAHADIR

Kratif Direktör Fatih DURLU

Editör Kübra FELEK kubra@pmturkey.com.tr

Katkıda Bulunanlar Gizem GÜZEY, Mehmet ALTIN, Sinan YENEN

Tasarım Volkan GÜLEÇ

Fotoğraf Göksenin ERGÜNLÜ

Reklam Müdürü Burcu EDREMIT burcu@pmturkey.com.tr

Reklam Rezervasyon Arzu FIRAT arzu@pmturkey.com.tr

İSTANBUL PM TURKEY Ajans ve Reklamcılık Tic. Ltd. Şti.
Abbasağa Mahallesi, Keşşaf Sokak No: 1 / 1, Beşiktaş - İSTANBUL Tel: 0212 227 9196
e-mail: info@pmturkey.com.tr / www.pmturkey.com.tr

Abonelik abone@pmturkey.com.tr

BASKI

İhlas Gazetecilik A.Ş

29 Ekim Caddesi No: 11/A41 Yenibosna - İSTANBUL Tel: 0212 454 30 00

DAĞITICI FİRMA

Dergi Pazarlama Planlama

100. Yıl Mahallesi 2264 Sk. No:1, Bağcılar - İSTANBUL Tel: 0212 449 62 89 (Ofis)
www.dpp.com.tr

Baskı Yeri ve Tarihi İstanbul, Ocak 2018

Yayının Süresi İki Ayda Bir

Yayının Dili Türkçe

Yayının Türü Yerel Süreli Yayın

İletişim Adresi

Abbasağa Mahallesi, Keşşaf Sokak No: 1 / 1, Beşiktaş - İSTANBUL Tel: 0212 227 9196
e-mail: info@pmturkey.com.tr / www.pmturkey.com.tr

The Great WildLife Dergisi, TGWL Prodüksiyon Sağlık Turizm İnşaat. A.Ş. adına, PM Turkey Ajans ve Reklamcılık tarafından hazırlanmaktadır. The Great WildLife Dergisi'nin isim ve yayın hakkı TGWL Prodüksiyon Sağlık Turizm İnşaat. A.Ş.'ye aittir. Dergide yayımlanan yazı, fotoğraf ve illüstrasyonların her hakkı saklıdır. Kaynak gösterilmeden alıntı yapılamaz. Yazıların sorumluluğu yazarlara, yayınlanan ilanların sorumluluğu ise sahiplerine aittir.



ATAMAN



Daystate 

Kapak Görseli: Shutterstock



08

Rekorluk Teke Avı

Azerbaycan başta olmak üzere Asya genelinde çok sayıda rekorluk trofe avlatan Serkan Mert, ülkemizde de Yılın Av Rehberlik Ödülü'nün sahibi olmaya layık görüldü. Antalya'da gerçekleştirdiği rekorluk teke avı ile adından söz ettiren rehber, mesleğine olan sevgisini av tutkusuna bağlıyor.



14

AVBİS'e Hayır!

Yaklaşık dört yıl önce yürürlüğe giren Av Yönetim Bilgi Sistemi (AVBİS) yaptırımları ile avcılık ve bu spora gönül vermiş avcılarının hayatını etkiliyor.



30

Doğaya Saygı Duymayanlar 'Yaban Hayatı'nı Tehlikeye Atıyor.

Kendini tam bir doğa aşığı olarak ifade eden Esin Güngören, bizlere av ve yaban hayatıyla nasıl tanıştığını anlatıyor.



38

Doğada Temizlik Var

Belgrad Ormanı'nda 110 kişilik bir ekiple birlikte 200 battal boy torbayı dolduracak kadar çöp topladık. Sadece bu bile 'İstanbul'un akciğerleri' olan Belgrad Ormanı'nın ne kadar kirletildiğini ortaya koymak için yeterli.



44

Güçlü ve Başarılı Bir Lider: Nasuh Mahruki

Yıllar önce, bir Ağustos akşamı yaşadığımız şiddetli depremin ardından öne çıkan, kahraman, korkusuz, yardımsever ekip: AKUT. Onun millet için çabalayan başarılı, yetenekli ve özverili lideri Nasuh Mahruki... Dağcı, amatör kaptan, yamaç paraşütçüsü, yazar, lider ve vatansever Nasuh Mahruki ile hem dağcılığı hem AKUT'u hem de kitaplarını konuştuk.



62

FIS Snowboard Dünya Kupası Heyecanı

Dünyanın en prestijli yarışlarından biri olarak kabul edilen FIS Snowboard Dünya Kupası şampiyonunu 3'üncü kez Erciyes'te belirleyecek.

74

Avant-Garde Otomobil Galerisi'nde Buluşuyoruz

Etiler'de kapılarını açan Avant-Garde Galerisi, Türk-Katar tecrübesini harmanlarken, sanat ve otomobil severleri bir araya getiriyor.

84

Yelkenli Yatlar KAYK Cumhuriyet Kupası'nda Yarıştı

Cumhuriyet Kupası Yelkenli Yat Yarışı için bir araya gelen yelkenli yatlar, Kuşadası'nda kıyaya mücadele etti. Yelken tutkunlarını Kuşadası'nda toplayan yarış keyifli anlara sahne oldu.

86

TA Open Golf Turnuvası'nın Galibi Belli Oldu

Dünyanın en prestijli organizasyonlarından biri olan Turkish Airlines Open Golf Turnuvası, kıyaya bir mücadelenin ardından şampiyonunu belirledi. Turnuvanın 1'incisi golf sporunun ilk olimpiyat şampiyonu Justin Rose oldu.

REKORLUK TEKE AVI

Azerbaycan başta olmak üzere Asya genelinde çok sayıda rekorluk trofe avlatan Serkan Mert, ülkemizde de Yılın Av Rehberlik Ödülü'nün sahibi olmaya layık görüldü. Antalya'da gerçekleştirdiği rekorluk teke avı ile adından söz ettiren rehber, mesleğine olan sevgisini av tutkusuna bağlıyor.

Antalya doğumlu Serkan Mert 20 yılı aşkın bir süredir, bir av turizmi firmasında av rehberi olarak görev yapıyor. 15 Asya ülkesinde profesyonel rehberlik yapan Mert de aslında bir avcı. Av rehberliğini zevk ve heyecanla yaptığını vurgulayan Serkan Mert, mesleğe olan sevgisini av tutkusuna bağlıyor.

Türkiye'nin teke avı rekorunu kıran Serkan Mert, avı nasıl gerçekleştirdiğini, neler yaşadığını ve bu işin zorluklarını bizlerle paylaşıyor.

Üç günlük takip

Antalya Finike bölgesinde yaban keçisi avına çıkan Serkan Mert, bu esnada, avlanıldığı takdirde Türkiye rekorunun

kırabileceğini düşündüğü bir teke görüyor. Gördüğü tekeyi üç gün boyunca izleyen Mert, bu süreçte firması aracılığıyla gerekli av izinlerini de alıyor ve av grubuna, aynı şirkette görev yapan birkaç kişi daha katılıyor.

Üç gün boyunca tekeyi takip eden Serkan Mert, teleskobu ile fotoğraflarını çektiği tekenin 150 cm olduğunu fark ediyor. Gerekli bildirimlerin yapılmasının ardından devletin görevlendirdiği millî parklar muhafaza memurları alana geliyor ve nihayet avlanma zamanı başlıyor.

Sıkı markaj altına aldığı tekeyi, yine teleskobu ve dürbünüyle, dişi bir keçi ile çiftleşmek için kovalarken gören başarılı avcı, bu görüntüleri yanındaki arkadaşları ve görevlileriyle paylaşıyor.





Rehber Serkan Mert ile birlikte biri Amerikalı olan iki avcı ve rehber şirketinin sahibi tekeyi görebilecekleri bölgeye tırmanmaya başlıyor. İki saatlik zorlu bir yolun ardından tekenin olduğu alana ulaşıyor.

Farklı ve yeni bir deneyim

Tekelerin çiftleşme zamanı olan bu dönemde avlanmaya giden Mert, dişi keçileri kovalayan tekeler arasında birden bir korku olduğunu ve erkek tekelerin dişilerin yanına yaklaşmadığını belirtiyor. Korku ortamının geçmesi için pusuya yatan av ekibi, önce tekeyi 400 metre mesafeden kaçırıyor.

Tekenin peşini bırakmayan ekip yeniden sessizce pusuya yatarak geri gelmesini bekliyor. Dört saatlik bir bekleyişin ardın-

dan, bir tekenin mermi atılan noktaya yeniden ayak bastığını gördüğünü belirten Serkan Mert ve ekibi için bu durum hem yeni bir deneyim hem de iyi bir rekor anlamına geliyor.

Sık ormanların arasından tekenin yanına giden avcılar, ona ulaşmak için yeniden zorluklar yaşıyor. Avlarına ulaştıklarında çok mutlu olduklarını belirten başarılı avcı, bu avın bilinçli bir şekilde yapıldığını vurguluyor. Yaşlı bir tekeyi aldıktan sonra geride kalan sağlam erkek tekelerin daha fazla üreyeceğini söyleyen Serkan Mert, "Böyle güzel bir tekeyi koruduğu için Doğa koruma Doğa Koruma ve Millî Parklar Müdürlüğü'ne teşekkürlerimi iletiyorum. Ayrıca, bu av turizminde yer alması olmaktan dolayı mutluluk ve gurur duyuyorum." diyor.



Tüfeğinize özel
MAGMA SCHWENK
Montaj Ayakları



www.ucarav.com



Tařınabilir Enerjide Güvenilir Marka

Kampılık
Çadırdan
ibaret
deęildir!



www.orgaz.com.tr

AVBİS'E HAYIR!

Yaklaşık dört yıl önce yürürlüğe giren Av Yönetim Bilgi Sistemi (AVBİS) yaptırımları ile avcılığı ve bu spora gönül vermiş avcılarının hayatını etkiliyor.

Yazı: İbrahim Mete



Yaklaşık dört yıl önce, Türk avcısının fikrine dahi sunulmadan önümüze getirilen

Av Yönetim Bilgi Sistemi, kısaca Avbis olarak bilinen oluşumun bazı kesimlerce, sürdürülebilir avcılığa ve yaban hayata hiçbir katkıda bulunmadığı düşünülüyor. Bu sistem ile belgeli avcılığın suça yöneldiği iddiası da sistem hakkında öne sürülen bir başka görüş olarak karşımıza çıkıyor.

Avcıların, yer aldıkları bölgeye göre avlayabilecekleri hayvanları ve bu avlanmanın sınırlarını belirleyen AVBİS, tüm bu sınırlar nedeniyle birçok avcı tarafından tepki çekiyor.

AVBİS ile yaşanan sorunlar...

Avcılık bizler atalarımızdan kalan bir miras ve ölümsüz bir gelenektir. Avcı için ise; bulunduğu bölgeyi iyi bilen, silah kullanabilme yeteneğine sahip, cesaret sahibi ve savaş halinde gerektiği zaman kolluk kuvvetlerinden sonra gelen önemli bir güç birliği olarak bah-

sedebiliriz. Bu gerçeklere rağmen yaşadığımız sıkıntılar bizim için tamamen bir soru işareti olarak kalmaya devam ediyor.

AVBİS gibi yaptırımların, biz avcılara hiçbir zaman fayda sağlamayacağının canlı örneklerini senelerdir görüyoruz. Ayrıca bu sistem, avlaklarımızın, yeşil alanlarımızın ve avcılık popülasyonunun aktif olduğu bölgelerdeki arazilerin satılması ve istilak edilmesiyle ilgili kanunlar ile avcılık sporunu ciddi anlamda etkiliyor. Sürdürülebilir avcılığın devamı için yaban hayatın üreme, konaklama ve yaşam alanlarının yok olmasına da sebep oluyor.

Ne yapmalıyız?

Öncelikle özgürlüğümüzün kısıtlanmaması adına birlik ve beraberliği sağlayıp tepkimizi gerek sosyal medya, dergi ve gazetelerde gerekse meydanlarda duyurmalı ve bu mekanizmaya karşı gücümüzü göstermeli ve avcılık camiamız adına alınan tüm kararları lehimize çevirmeliyiz.



Ustalık İşi



AV TÜFEKLERİ SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

SERT AV
sertavtufekleri.com
T. 0332 512 74 76



ATEF AV & OUTDOOR
atef.com.tr
T. 0344 215 66 67



RUSYA'NIN AV VE SİLAH FUARI

Dünyanın önde gelen silah ve avcılık fuarı Arms & Hunting Moskova'ya katılarak ülkemizi temsil eden Erhan Şener, fuara dair izlenimlerini bizler için kaleme aldı.

Yazı: Erhan Şener

Rusya'nın Moskova kentinde, 12-15 Ekim tarihleri arasında düzenlenen Arms & Hunting fuarıyla yaptığımız iş birliği neticesinde, Kızıl Meydan'ın tarihî Gostiny Dvor fuar alanında standımızı açarak, firmamızı gerek katılımcılara gerekse ziyaretçilere tanıtmaya fırsatı yakaladık. Rusya fuarına ait notlarımızı The Great WildLife Dergisi okuyucularıyla paylaşmaktan büyük mutluluk duyuyoruz

Estetik ama yetersiz fuar alanı

Fuara ait göze çarpan ilk detay, oldukça merkezî ve 19. yüzyıl Rusyası'ndan esintiler taşıyan görkemli binasıyla Gostiny Dvor fuar alanıydı. Kızıl Meydan'ın hemen yanında bulunan alan, geçmişte kapalı pazar işlevi gördükten sonra fuar için yeniden dizayn edilmiş. Özellikle fuarın kalabalık olduğu cumartesi

gününde, gerek Rus polisinin güvenlik kontrolünü çok sıkı tutması gerekse giriş ve çıkışların böylesi bir kalabalığa göre bir düzene sokulmamış olması sebebiyle yağmurlu ve soğuk Rus kışında birçok kişi dışarıda kaldı. Alanın küçüklüğü de fuarın büyümesi karşısında büyük bir engel teşkil ederek, katılım ücretlerinin çok yüksek seviyelere ulaşmasına neden oldu.

Uluslararası bir fuar olmak

Rusya'daki fuarın uluslararası katılımcılarını, geçtiğimiz yıllara oranla kaybettiği muhakkak. Fakat Rus avcısını hedefleyerek fuara gelen safari firmaları, bu açığı bir nebze olsa da gidermiş görünüyor.

Rus bıçakları

Av tüfeği konusunda zayıf kalan fuar, bıçak üreticileriyle öne çıktı. Fuarın bıçak üreticilerine ayrıldığı koridor stant dizaynı olarak

fuarın en gösterişsiz yeri olmakla birlikte ürünlerin çeşitliliği ve kalite konusunda fuarın bence en iyi sayılabilecek yönlerindendi.

Rus avcısının fuara ilgisi

Fuarın bir başka dikkate değer yanı ise Rus avcısının fuara olan ilgisiydi. İstanbul Prohunt'ta olduğu gibi Rus avcısı fuarına gerçekten sahip çıkıyor. Ülkenin yüzölçümü ve şehirlerarası uzaklığının yanı sıra Moskova şehrinin pahalılığı bu konuda ziyaretçileri kısıtlarken, fuarın ziyaret rakamlarını da düşürmüştü.

Yaptığımız iş birliğinin hem İstanbul hem de Moskova'daki fuara fayda getirmesini ve iki ülke arasındaki ilişkilerin onarılmasında bir nebze de olsa katkı sağlamasını umuyoruz.

10-13 Mayıs'ta İstanbul Fuar Merkezi'nde 7'ncisi gerçekleştirilecek olan İstanbul Prohunt Uluslararası Av, Silah ve Doğa Sporları Fuarı'nda buluşmak üzere...





- 1 Ali Karakedik - Bronco Arms Güven Karabağı - Fikret Uğur Şahin - Pardus Arms Murat Ayhan
- 2 Armed Guns İlker İzmirlioğlu - Fikret Uğur Şahin - Mak Savunma Ali Kılıç- TGWL Aybeniz Orhan
- 3 Fikret Uğur Şahin - Jagdwaffen Peter Hofer - Erhan Şahin
- 4 Steven Crawford - Erhan Şahin - Ranch Crawford
- 5 Pardus Arms Murat Ayhan - Fikret Uğur Şahin
- 6 Crosman Marc Miller - Fikret Uğur Şahin





1 Muhammet Şeremet - Fikret Uğur Şahin - Adem Yazıcılar

2 Ali Karakedik

3 Mustafa Saim - Ali Karakedik - Fikret Uğur Şahin - Abdulsamet Güzel

4 Mustafa Saim Kapçı - Fikret Uğur Şahin - Abdulsamet Eruzun

5 Şerif Sümer - Fikret Uğur Şahin - Camperas Hakan Artıkın - Tolga Şevik





Kaç yıldan beri bu sektöredesiniz?

Firma olarak 1988 yılında bu işe başladık. 1992 yılından bu yana da av sektörüyle ilgileniyoruz. Yan sanayili için parça yapıyor ve bu alanda yer alan Türkiye genelindeki bütün firmalarla çalışıyoruz. Plastik, kalıp, enjeksiyon üretimimiz ile Türkiye çapında büyük ölçekli bir iş hacmine sahibiz.

Ne zamandır yurt dışı fuarlarında yer alıyorsunuz?

Dört yıldır yurtdışı fuarlarına katılıyoruz. IWA & Outdoor Classic Nürnberg Fuarı yer aldığımız ilk fuar oldu ve dört yıldır bu fuarda varız. Bu yıl ilk kez Rusya'daki fuara da katıldık. Ülkemizi yurtdışında tanıtmak istiyoruz. Türkiye silah sektöründe çok sayıda üreticiye ve ürettiğimiz parçalar ile ilgili belli bir birikime sahibiz. Bu birikimi markalaştırıp daha da ileriye götürmek istiyoruz. Biz de bu noktada yeni teknoloji ürünleri ve sistemleri ile ilgili şirketlerimize destek sağlamayı hedefliyoruz.

Türk şirketleri silah endüstrisi sanayi anlamında nasıl bir konumdadalar?

Üretim tarafında küresel ölçekte iyi bir pay sahibiyiz. Ama markalaşma olmadığı için Türkiye'de çok fazla üretim yokmuş gibi bir algı var. Oysa firma sayısı ve üretim noktasında iyi bir seviyedeyiz. Bundan sonra markalaşmaya, kendimizi tanıtmaya daha fazla yönelmemiz gerekiyor.

Türk silah endüstrisi, böyle bir amaç doğrultusunda; yani, küresel pazarlarda bilinirliği artırma ve markalaşmaya yönelik bir birliğe sahip mi? Endüstri bu konuda ortak hareket edebiliyor mu?

Aslında böyle bir yapı oluşturulmaya çalışılıyor. Belli bölgelerde kümelenen şirketlerin oluşturduğu birlikler mevcut. Ama bahsettiğiniz gibi endüstride tam profesyonel bir şekilde Türkiye genelini kapsayan bir yapı söz konusu değil. Dünyaya yeni

açıldığımız için bazı eksiklerimiz bulunuyor. Bunları tamamlamak için birlikte hareket eder ve birbirimize yardımcı olursak daha başarılı olacağımız kesin. Mesela Rusya'ya geldiğimizde gümrükle ilgili bir sorunu aşmakta zorlanıyoruz. Şayet daha önceden bir deneyimimiz olsaydı bu sorunları yaşamazdık.

Bu noktada kamu kuruluşlarının sektöre desteği nasıl?

Yakın zamana kadar bir destek yoktu ama son yıllarda bazı desteklerin olduğunu görüyoruz. Kamu kuruluşları, sektörün ve sektördeki şirketlerin gelişmelerini, iyi ve yeni şeyler yapmasını istiyor. Ama buna karşın düzenlemeler tarafında işlerin biraz yavaş yürüdüğünü söyleyebilirim. Mesela AK-47, AR-15 silahlarının parçalarını üretiyoruz ve kamudan bu silahların elimizde bulunmasını istiyoruz. Elimizde bu silahları bulunduramadığımız için ölçü alamıyor ve denemek için test yapamıyoruz. Bu konuda yardım bekliyoruz.

“PROSEDÜRLER AZALTMALI”

Dalgalan Savunma firmasının sahibi Salih İnneci Arms & Hunting Moskova Fuarı’nı değerlendirirken Türk silah sektörünü ve bu alanda yapılması gerekenleri anlatıyor.

Sizce, üreticinin önünün açılması için engel olan prosedürlerin değişmesi mi gerekli?

Daha hızlı adımlar atmamız için değişikliklere ihtiyacımız var, çünkü şartlar çok hızlı değişiyor. Küresel ölçekteki şirketler sürekli yeni ürünler ve yeni teknolojiler geliştiriyor. Bizim de buna ayak uydurmamız için engelleyici prosedürlerin olması gerekiyor.

Sektördeki bütün alıcıları Türkiye’ye getirmek güzel bir adım olabilir. Sizce, bu mümkün mü? ProHunt bu noktada nasıl bir işlev görüyor?

İstanbul’da bununla ilgili çalışmalar başladı. Bu fuar başlayalı altı yıl oldu. Ama Almanya ve Amerika gibi ülkelerde bu işler çok daha önceden başlamıştı. Biz bu konuda çalışıp gayret göstereceğiz ve firmalar olarak birbirimizi destekleyeceğiz. Bu sektörde biz neden olmayalım? Orta Doğu bizim için çok büyük

avantaj. Orta Doğuların İstanbul’a gelmeleri, kültür farklılığının olması sektörün gelişmesi için çok önemli bir etken. Rusya’daki fuarda şu ana kadar yabancı ziyaretçileri göremedim. Ama İstanbul’a her yerden insan gelebilir. Türkiye bu konuda çok rahat bir ülke, bizim önümüz de bu anlamda çok açık.

Geçtiğimiz yıl düzenlenen ProHunt’a katıldınız mı? Bu fuar 250 bine yakın ziyaretçisi ile adından söz ettirdi. Bu organizasyon hakkında neler söylersiniz?

Doğrudan firma olarak katılmadık. Fuarla katılan çok sayıda distribütörümüz olduğu için katılmamayı tercih ediyoruz. Orada bulunan arkadaşlarımızdan fuarın çok başarılı geçtiğini biliyoruz.

Distribütörlerinizin orada olması önemli ama siz marka olarak neden orada değildiniz?

Fuara katılmamamızdaki amacımız müşterilerimizi korumaktır. Biz fuara kendi parçalarımızı koyarsak müşterilerimizle rekabet etmiş oluruz. Bu da ilişkilerimiz adına iyi bir tablo ortaya koymaz.

Markalaşma doğrultusunda, özellikle de yurt dışından gelen potansiyel müşterileriniz için uyguladığınız bu strateji sizce doğru mu?

Silah endüstrisinde şöyle bir durum var. Pazarda her firma birbirini çok çabuk tanıyor. Mesela biz bir üreticimize ürün verdiğimiz zaman, bu ürünü yurt dışına kendisi satıyor. Yurt dışından müşterisi geldiğinde biz de ürünlerimizle fuarda yer alırsak, yurt dışından gelen firma yetkilileri bizden de fiyat alacaktır. O yüzden fuara katılmayarak kendi müşterilerimizi koruyoruz. Yurt dışındaki organizasyonlar küresel çapta olduğu ve bu gibi sorunlar yaşanmayacağı için biz de fuarlardaki yerimizi alıyoruz.



“HEDEF, DÜNYADAKİ BAŞARIMIZI YURT İÇİNE TAŞIMAK”



Pardus yurt dışında yeni ürünleri ile yakaladığı başarıyı yurt içine de taşımayı hedefleyen köklü bir firma. Murat Ayhan ‘dan sektörü ve sektörün önemli markalarından biri olan Pardus’u dinledik.

Silah sanayisinin öne gelen isimlerindensiniz. Kaç yıldır bu sektörün içindesiniz?

16 yıldır bu sektörde yer alıyorum. Profesyonel yaşamımda Türkiye’nin ve dünyanın iki köklü kuruluşunda çalıştım. 2007’de Pardus’u bir ortağımla birlikte kurduk. Daha sonra Pardus farklı kollara ayrıldı. Makine işçiliğinin yapıldığı, pazarlama ve ihracat çalışmalarının yapıldığı ve montajın yapıldığı ayrı firmalar kurduk. Kendi bünyemizin dışında bu 10 yıllık süre zarfında hâlâ devam eden bir takım iş birliği ortaklıklarımız var. Çünkü ürün yelpazemiz oldukça geniş. Bundan dolayı da kendi imalatlarımız dışında bazı ürünlerimizi farklı firmalar ile iş birliği içinde firma dışında yapıyoruz.

Şu anda Moskova fuarındayız. Gördüğümüz kadarı ile yurt dışında da aktıfsınız. Yurt dışı çalışmalarınız şu an ne durumda? Pardus’u ileride nerede görmek istiyorsunuz?

Açıkçası sadece yurt dışındayız demek daha doğru olur. İç piyasada henüz yer almıyoruz. Yurt dışında bugün itibarıyla fiilen ürünlerimizin ulaştığı ülke sayısı 50’nin üzerinde. Avustralya’dan Kanada’ya, Şili’den Japonya’ya, Kazakistan’dan Güney Afrika’ya kadar yani güney, kuzey, doğu, batı yelpazesinde birçok bölgeye ihracatımız oldu. Ancak her ülkenin alım gücü, kanunları ve pazar hareketliliği aynı değil. Bazı ülkeler üç yılda bir, bazı ülkeler de senede birkaç defa sipariş tekrarı yapıyor.

İç piyasaya ise henüz girmedik. Biz Pardus olarak iç pazara, Türk insanına daha iyisini vermek için farklılık oluşturacak ürünlerle pazara girme düşüncesindeyiz. Çünkü şu anda yivsiz av tüfeği üretimi ve ihracat yaygınlığında Türkiye dünyada birinci sırada olsa da birçok yerde ortalamanın altında ürünlerle ihracat pazarında yer alıyor. İç pazarda yine bu ürün klasmanının üstünde, çok iyi ürün satan firmalar da var. Biz Türk avcısına daha iyisini sunmak adına uygun zamanı bekliyoruz. Onun için şu anda iç pazarda değiliz. İç pazarda yerimizi alacak olan ilk ürünümüz karbondioksit tüpü ile çalışan bir havah tabanca olacak. Muhtemelen 2018’in ilk çeyreğiyle beraber bu ürünümüzü iç piyasaya sunmaya başlayacağız.



**Piyasada çok çeşitli
havalı tüfekler var.
Neredeyse bütün firmalar
havalı tüfek üretmeye
başladı. Havalı tüfeğe
olan bu merak nereden
kaynaklanıyor?**

Türkiye’de havalı tüfek üreticisi fazla değil. Ürünleri belli kategorilere ayırdığımızda ürünün doğru bir şekilde yapılması için o konuda bir bilgi birikiminin ve endüstriyel altyapının olması gerekiyor. Türkiye’de, tüm bunlar şu anda tam anlamıyla olmasa da alaylı olarak öğrenilmiş yivsiz av tüfeği üretimi ile ilgili bir bilgi birikimi var. Bu nedenle diğer ülkelere göre biraz daha güçlüyüz. Yivli tüfek ile ilgili devletimizin lisans vermeye başlaması ile yivli tüfek imalatına başlayan firmalarımız da var. Bu birkaç senelik bir

süreç ve bu firmalar henüz tam anlamıyla pazara girebilmiş değil.

**Yivli tüfeklerde önemli bir
vergi maliyeti var. Bugün
yerli firmalar piyasaya
yeni yivli tüfekler sürdüler.
Tüfeğin fiyatı vergisinden
daha düşük. Bu konuda ne
söylemek istersiniz?**

Devletin elini biraz işten çekmesi gerekiyor ki özel firmalar bu konuda daha rekabetçi bir ortamda çalışabilsin. Devletin vergi anlamında biraz daha makul olması gerekebilir. Bu konular gerçekten çok hâkim olduğum konular değil.

Benim demek istediğim üretim kanalı ile ilgili. Yivli tüfekte geçmişten gelen bir altyapı ve bilgi birikiminin olmamasından dolayı firmalarımız bu konuda zorlanacak. Ama zaman ilerledik-

çe bu bilgi ve birikim oluştuğça “boltaction” dediğimiz sürgülü ve daha çok tercih edilen yivli tüfekler, yivsiz av tüfeklerinden daha düşük bir maliyetle üretilcek. İmalat açısından da daha basit olabilir, çünkü bu tüfeklerde parça sayısı daha az.

Havalı tüfek bilgi ve profesyonellik gerektiren bir konu. Saçma ağırlığı, kalibreler, namlu çapları bunlar önemli konular. Biz şu anda Türkiye’de namlu çıkışı hızlı havalı tüfeklerde şu düzeyde olacak gibi birtakım bilgilere sahibiz. Saçma ağırlığına, saçmanın tipine göre enerji seviyeleri vardır ve bunlar pazar anlamında ülkelere göre farklılık gösteriyor.

Şu an havalı tüfek imalatı yapan ve konuya gerçekten hâkim olan iki büyük firma var. Onun haricinde havalı tüfek hatta ha-



valı tabancayı da dâhil edelim, bu ürünlerin üretimini yapan firmalar bu konulara çok fazla hâkim değil. Daha çok 'basit springle' dediğimiz yaylı namludan veya alttan kurma havalı tüfeklerden oluşuyor. Bu havalı tüfeklerin Avrupa' ve Amerika'daki üreticileri de çok farklı varyasyonlarını yapıyor. Birkaç senedir Türkiye'deki birkaç üretici de bu piyasaya yeni girdiler ve bu ürünleri kalite anlamında belirli bir düzeye getirinceye kadar sıkıntı çekti ve hâlâ da çekiyor.

Havalı tüfekler neden yaygınlaşıyor?

Havalı tüfekler birçok ülkede, Türkiye iç pazarı da dâhil, lisans veya ruhsat gerektirmeyen bir ürün. İthalatı, ihracatı, son kullanıcının satın alma prosedürü daha rahat olduğu için ilgi de artıyor. Hedef atışı biraz daha sportif amaçlı olmasından dolayı küçük yaşta kullanıcıların başlangıç tüfeği olarak kullanılmasına da ebeveynleri kontrolünde müsaade ediliyor. Alımı ve satımı da daha kolay. Aslında Türkiye'de olduğu gibi yurt dışında da gelişimi yaygın bir pazar.

Av, avcılık ve silahın muhafaza edilmesi gibi konularda yurt dışı-

şındaki avcılar son derece tedbirli. Örneğin bir kasa olmadan silah satılmıyor. Havalı tüfekler bu anlamda çok zararsız sayılmaz.

Havalı tüfeklerin de daha korunaklı bir yerde saklanması gerekmiyor mu?

Bunu genel yelpazede ürünün emniyeti ve güvenilirliğini, kullanımındaki dikkat gerektiren konular olarak ele alırsak, ilk önce ürünün imalat aşamasında güvenilir bir ürün olarak ortaya çıkışını konuşmamız gerekir. İkinci aşama için, kullanım anlamında emniyet uyarıları veya silahın güvenilir bir şekilde kullanılması için gerekli eğitimlerin alınması diyebiliriz. Üçüncü aşama da ise istenmeyen kişilerin silaha erişmemesi için emniyetli bir şekilde muhafaza edilmesi gerektiğine yer vermek gerekir. Bazı ülkelerde, örneğin şu anda yoğun bir pazarımız olan Avustralya'da periyodik olarak kolluk kuvvetleri, silah sahiplerinin evlerini ziyaret ederek, silahlarını uygun şekilde saklayıp saklamadıklarını kontrol ediyor.

Havalı tüfeklerin de mi kasada muhafaza edilmesi gerekiyor?

Havalı tüfek o kadar basit bir ürün değil çünkü belirli bir hava basıncı ile çalışan ürünler. En basit yaylı havalı tüfekte bile emniyetli bir şekilde üretilmeyen bir yaylı havalı, tetik mekanizmasının kendini aniden serbest bırakması sonucu yayın serbest kalması ciddi yaralanmalara neden olabilir. Elbette bir yivsiz tüfek yani ateşli silahlar çok daha tehlikeli. Ancak dediğim gibi bu herkesin dikkat etmesi gereken bir konu. Türkiye'de maalesef bu konu ile ilgili çok dikkatli bir yaklaşım yok. Bir yivsiz tüfek veya havalı tüfek imalathanesinde ancak bu konuda yetkin olan kişilerin tüfeğin demene atışlarını yapması, şirket için sadece bir kişinin atanması gerekiyor. Emniyet kurallarını bilen bu görevli, bir poligon veya benzeri bir yerde denemeleri gerçekleştirmeli.

Birçok yerde atış yapılırken hâlâ kulaklık ve gözlük kullanılmıyor.

Firmalar bunun dışında nelere dikkat etmeli?

Örneğin tanıtım videoları daha dikkatli çekilmeli. Bu sadece





ülkemizle alakalı değil, yabancı ülkelerde de ihmaller söz konusu olabiliyor. Tanıtım videoları; öylesine yapılan atışlar, kulaklık olmadan, güvenlik önlemi alınmadan, silah tutukluk yaptığında veya atış esnasında doldur, boşalt yaparken veya fişek doldururken haznesine, namlunun nereye baktığına, tüfeğin o anda emniyette olup olmadığına dikkat edilmeden çekiliyor. Bu hassasiyette olan üreticiler inanıyorum ki kullanıcıları da etkileyecektir. Son kullanıcıya gerekli uyarıları, emniyet kurallarını kullanma kılavuzlarında daha ayrıntılı aktaracaktır.

Avcılığın da çeşitli aksesuarları var; gözlük, kulaklık bazen de bir eldiven. Bu konuda da çok titiz değiliz. Ancak bazı atıcılık kulüplerimiz bu konuda ayrışıyor. Bu kulüplerin çabaları fark oluşturmuyor mu?

İstinye Avcılar ve Atıcılar Kulübü ya da diğer avcılık atıcılık kulüpleri profesyonel olarak müsabakalara sporcu yetiştiren veya bu konuda girişimleri olan kulüplerimiz. Bu iş bir spor, işin içinde bir disiplin var. Ama bizde

böyle bir şey yok. Şöyle örnek verelim, işin biraz daha kullanıcı tarafına geldiğimiz zaman bir ebeveyni düşünün, çocuk arabayı alıp kaçmasın diye arabasının anahtarını saklar değil mi? Peki, silaha ulaşım konusunda da aynı hassasiyeti gösteriyorlar mı?

Sizce, bu alandaki yasal düzenlemelerde bir yeniliğe ihtiyaç var mı?

Konuyu kontrol altında tutan kolluk kuvvetlerimiz, bunların üst yönetimleri genelge veya bir talimatla bu düzenlemeyi yapabilir mi bilmiyorum. Birtakım uygulamaların kanunlara dayanması gerekiyor. Kanunlar ancak yasama yoluyla çıkıyor. Bizim silah kanunumuz şu anda hem üretim hem satış hem de kullanımı kapsıyor ve maalesef bu bağlamda iyileştirmelere ihtiyacı olan bir kanunumuz var. Mevcut yasa bugün itibarıyla pek çok gereksinimi karşılamıyor. Bununla ilgili bir çalıştay oluşturuldu. Bir komisyon ile yeni bir silah kanun tasarısı oluşturuldu. Eksiklikleri olsa bile en azından 1982 yılına ait silah kanununa nazaran biraz daha iyi durumda. Sınıflandırma, üretim ve satış ile ilgili şu

anda muallakta veya askıda olan konuların adını koyabilecek bir düzenleme söz konusu. Yasamada, kanun ve yönetmelikler tarafının tam olması gerekiyor ki bir şeyler uygulamaya geçsin. Bir kolluk kuvveti veya bir genelge ile bir şeyler yapılsa bile bunun bir kanuni dayanağı olmadığında, konu hukuki mecralara gittiği zaman, bir yaptırım da olamıyor.

Türkiye’de silah almak kolaylaştırıldı mı?

Ben Türkiye’de kolay silah alınabildiğini düşünmüyorum. Birçok ülke ile kıyasladığımızda Türkiye’de silah almak bir hayli zor. Bu konuda en serbest yer Amerika. Herhangi bir limit yok. Tam otomatik olmak kaydı ile askerî sınıfa giren silahları bile satın alabiliyorlar. Lisans uygulaması var ama bunun bir limiti yok. Kendine ait 300 tane silahı olan insanlar tanıyorum. O da sektörde faaliyet gösteren bir ithalatçıyı yani distribütörü, şahsen tanıdığını ve 3 binden fazla silahı olduğunu söylüyor. Bu Avrupa’da da yaygınlaşmaya başladı. Avrupa’da artık envanter dışı kalmış kolluk kuvvetleri veya askeriye tarafından kullanılmayan silahlar





bulunabiliyor. Piyasada birtakım iyileştirmelerden geçtikten sonra satılabiliyor. Türkiye’de ise silah edinme konusu çok yaygın değil.

Avcılık belgesi alınması kolaylaşıyor. Bu kolaylık, sizce, eğitimi olmayan bazı insanların silah sahibi olmasının önünü açıyor mu?

Silah çeşitliliği ve silah üretebilme konusu kesinlikle kolaylaştırılmalı. Türkiye’de bu kolay değil. Üretim müsaadeleri ve silah çeşitliliği konusunda üreticilerin önünün açılması gerekiyor. Birçok şey yasalardan geçiyor. Kanunların bu konuda gerekli şekilde düzenlenmesi gerekiyor. İşin kullanım tarafında ise mutlaka silah almadan önce eğitim görülmesi, hem avcılık hem de kullanım konusunda şart. Bu da zorunlu hâle getirilmeli. Yani, silah edinme zorlaştırılmalı, kolaylaştırılmalı ama gerekli

eğitimlerin alınması da sağlanmalı. Eğitim zorlaştırılmamalı, bu bir gereksinim. Biz kültürel değerlerimize, örf ve âdetlerimize, Batı medeniyetlerine göre daha fazla önem veren bir toplumuz. Bir yere girdiğimiz zaman bizden büyük insanlar varsa onlara bir saygı gösteririz. Aslında bu öğretilmiş bir kanundur. Birisi silah alıyor ve bunu düğünde zevk için atıyor. Silah atmak kültürümüzde olsa da asla yapılmaması gereken bir şey. Son kullanıcı da biten çok olay var. O kişinin orada atış yapmaması gerektiğini bilmesi, ava gittiğinde kendisini kontrol edecek birilerini araması, limitini aştığında durmayı ahlaki olarak kendisine ilke edinmesi gerekiyor. Bazı şeyleri yasa ile yapamazsınız. Ava gitmeden önce ne kadar eğitim verseniz de gerçekten o ahlaka sahip olmayan kişiler limit kavramını da önemsemez. Bu bir spor, eğlence ya da hobi olsa da kişinin

avlanmaya, bunun sürdürülebilirliği açısından saygı duyarak gitmesi gerekiyor. Bizim önce kendimize bir çekidüzen vermemiz gerekiyor. Üreticinin kendisine çekidüzen vermesi gerekiyor.

Türkiye’deki silah sektörünün gelişmesi savunma sanayine nasıl katkıda bulunur?

Şu anda savunma sanayisinin bir koluyuz diyebiliriz. Yivsiz av tüfeği veya küçük parti silah üreticilerimizi savunma sanayisinin akıncıları olarak görüyorum. Biz önden gidiyoruz, birtakım başarıları elde edince ana savunma sanayi ile birlikte Türkiye’de bir dönüş olacağını düşünüyorum. Biz yivsiz av tüfeği satacağız. Buradan da Türklerin çok iyi piyade tüfeği yaptığı sonucu çıkacak. Piyade tüfeğini güzel yaptığımız zaman Türkler demek ki havan topunu da mühimma-



tını da en iyi şekilde yapabilir sonucunu ortaya çıkaracağız. Ama bunun yaygınlaşmasının, Türklerin silahlarla veya savunma sanayii ile ilgili adını duyurmasının birinci aşaması küçük ve hafif silah üreticilerinin başarisından geçiyor. Bu başarının, yivsiz av tüfeği, havalı tüfek de dâhil olmak üzere tüm tabanca üreticilerini kapsadığını düşünüyorum. Şu anda müthiş bir enerji var aslında. Çalışmayı seviyoruz istediğimiz zaman çok fazla şey yapabiliyoruz. Bu enerjinin arkasını dolduracak kanunlarımızın, yönetmeliklerimizin de belirli bir düzene getirilmesi gerekiyor.

**Son olarak kendinizi ve markanızı nerede görüyorsunuz?
Hedefleriniz neler?**

Açıkçası net bir hedef koymadık. Çünkü hedef konulduğu zaman bir sınır olacağını düşünüyorum.

Hedef koymuyoruz, ama vizyon olarak standart üretimimiz ve ürünlerimizin olacağını söylüyoruz. Hem alım gücü hem de ürün çeşitliliği olarak pazarda geniş bir yelpazeye hitap etmek istiyoruz. Ama özellikle İstanbul'daki yapılanmamızda şunu kendimize hedef olarak belirledik; standardın dışında farklı ürünler yapmak. Zaten şu an itibari ile patentli bir tane ürünümüz var. Dünyadaki en kısa levveli tüfeği yaptık. Tüfeğin içerisinde daha önce hiç uygulanmayan şeyler var. Aslında çok karmaşık bir yapı da değil. Bunu pratiğe dökmeyi başardık. Kullanımı zevkli ve farklı bir duygusu var.

Bunun gibi bir kaç tane daha ürün projemiz var. Bir tanesi yine içinde yenilik barındıran patent ihtiva edecek, daha önce uygulanmamış bir ürün. Tüm dünyada ses getireceğini düşünüyoruz. Yaklaşık 35 yıldır yivsiz hava tüfe-

ği geliştirme sisteminde herhangi bir yenilik yok, sadece sistemlerin üzerine farklılaştırmalar var. Arkadan veya önden yaylı olmak kaydı ile iki tane ana sistem var. Birisi gazlı sistem, bir diğeri de kinetik döner kapalı sistem. Biz burada kinetik gazlı sisteme yer vermeden yarı otomatik bir tüfek sistemi geliştirdik. Bunun testlerini yaptık, protatip üretimine başlıyoruz. Eğer başarılı olursak, ki öyle olacağımızı düşünüyoruz, gerçekten ses getirecek bir sistem geliştirmiş olacağız. Bu sistem ileride askerî silahlara da uygulanabilir. Atış hızı ve çok düşük gramajlarda, yivsiz av tüfeklerinde 24 gram ile ürünün çalıştırılması büyük bir başarı. Bunu dünyada sorunsuz yapabilen birkaç tane firma var. Biz iddia ediyoruz; 20 gramın altında bile çalışabilecek, döner kafalı ya da gaz sistemi ile çalışmayan bambaşka bir sistem keşfettik.

“YENİ ÜRÜNLER İLE YOLUMUZA DEVAM EDECEĞİZ”

Berette Grup ile gücüne güç katan Stoeger, yüz yıllık deneyimini kaliteli ürünleriyle gözler önüne seriyor. Stoeger yöneticilerinden Kevin Özgür Çekiç ile markanın hedeflerini ve katılacakları yeni fuarları konuştuk.



Bize Stoeger markası hakkında bilgi verebilir misiniz?

Stoeger'in tarihine baktığımızda yüz yıllık bir deneyim söz konusu. Stoeger'in Türkiye pazarına girmesi ise Berette Grup'un bünyesine bu markayı alması ile gerçekleşti. Böylece Türkiye'de ilk yarı otomatik tüfeği üreten firma grubunun bünyesine katılmış oldu.

Berette Grup'un tecrübesi ile Stoeger'in yüz yıllık tecrübesinin buluşması ile ortaya kaliteli ürünler çıkıyor. Stoeger kalitesi ile ortaya konulan üç farklı kategoride ürünlerimiz var. İstanbul Ümraniye'deki fabrika-

mızda yarı otomatik ve pompalı tüfekler ile farklı kalibrelerde tabancalar üretiyoruz.

Ben de dört yıldır Stoeger firmasının satış pazarlama departmanını yönetiyorum. Bugün Stoeger sadece Türkiye'de değil, dünyada da 50'den fazla ülkeye ürünlerini ihraç ediyor. En büyük segmentimiz avcılık ve avcılık ürünleri. Üçüncü kategoride ise sportif atış için özel tasarladığımız M3K diye bir ürünümüz var. Yaklaşık üç yıldır bu ürünü üretiyoruz ve öncelikle Amerika'da lanse ettik. Bugün ise bu ürünü internette birçok yarışmada ve videoda görebilirsiniz. Avrupa, Asya ve

Afrika'daki birçok ülkede M3K ürünümüz bulunuyor. Bizim bir de Stoeger Air Gun adında havalı tüfek markamız var. Air Gun'da da grubun bünyesinde bulunan bir ürün kategorisi yer alıyor.

Moskova Fuarı'nda çok sayıda Türk firması yer alıyor. Stoeger olarak katıldığınız fuardan beklentiniz nedir? Beklentinizin karşılığını alabildiniz mi?

Bizim fuardan çifte beklentimiz vardı. Rusya bizim için yeni bir pazar değil. Rusya geçtiğimiz yıllarda daha büyük bir pazardı



ama son yıllardaki ekonomik, siyasi krizlerden dolayı biraz ivme kaybetti. Bu kaybedilen ivmeye rağmen yine de Rusya büyük yüz ölçümü ve ülkede avcılık sporunun önem arz etmesi dolayısıyla büyük bir pazar olarak görülüyor. Bu yüzden Stoeger ailesi için Rusya pazarı, Amerika'dan sonra gelebilecek bir kaç büyük pazardan biri. Biz bu fuarda yeni ürünümüz M3000 Peregrine'yi lanse ettik. Burada Rusya pazarına birkaç aydır ürün satıyoruz ve sonuçlarını değerlendirmek için buradayız. Bir diğer nedenimiz ise bölgedeki bazı ülkelerin,

Avrupa'da yer alan bağlı olduğumuz grup ve firmamızda görev yapan arkadaşlarla tam bütçe aşamasında önümüzdeki planlamalar için güzel bir fırsat oluyor.

Bu fuardan sonra Almanya, Amerika bir de Prohunt İstanbul var. Bu fuarların üçünde de yer alacak mısınız?

Biz her yıl olduğu gibi Amerika'daki fuara yine katılacağız. Bu iki fuar bizim için çok önemli. Birçok partnerimiz ile bu fuarlarda görüşme ve yıl planlaması yapma fırsatımız

oluyor. Geçtiğimiz yıl Stoeger ailesi olarak Prohunt Fuarı'nda ilk defa stant açtık. Aslında bu fuara Türkiye'deki partnerlerimiz ile beraber yıllardır katılıyoruz diyebilirim.

Türkiye'deki fuara kendi firmanızı tanıtmak amacı ile mi katıldınız?

Bu pazardan biraz uzak olduğumuzu fark ettik. İlk gelen tepkiler oldukça olumluydu. Sektördeki üreticilerden biri olarak belli kalitede ürünler sunmak temel önceliğimiz. Yenilikler ve yeni ürünler ile yolumuza devam edeceğiz.





Doğaya Saygı Duymayanlar
YABAN HAYATI'nı
Tehlikeye Atıyor.

Avcılık sporuna gönül veren Esin Güngören, doğa hayatıyla ilgili tecrübesini iki yıl AKUT ekibinde yer alarak topluma faydalı bir hâle getirmiş. Kendini tam bir doğa aşığı olarak ifade eden Güngören, bizlere av ve yaban hayatıyla nasıl tanıştığını anlatıyor.





Küçük yaşlardan itibaren öncelikle doğayı sevmeyi öğrendim. Doğadaki tüm çiçek, böcek ve hayvanlarla dost olabilmeyi ve bu hayatın bize sunduklarından faydalanmayı kendime ilke edindim. Doğa sevgimi faydalı bir hâle getirerek, insanlara faydalı olabilmek adına iki yıl boyunca Eskişehir AKUT ekibinde yer aldım.

Hayatımın en güzel döneminde, 30 yaşında hayallerimin peşinden gidebilmek için bir fırsat yakaladım. Üniversite sınavının ardından Muğla'nın Datça ilçesinde muhasebe eğitimine başlamam hayatımın dönüm noktası oldu diyebilirim. Bir yandan okurken bir yandan da kendime yeni bir ofis işi bularak iş hayatına atıldığım sıralarda Erdoğan Avcı ile tanıştım. Avcı'nın aracılığıyla, yaban keçisi avı için Datça bulunan Rus avcılarla ticaretle alakalı bir diyaloga girdiğimi düşünsem de aslında farkında olmadan bu yeni insanlarla birlikte av sporunu da hayatıma dâhil etmiştim.

Devam eden iletişimimiz bana ilk önce av turizmi sektörünün ne olduğunu öğretti ve av sporu için gerekli her türlü des-

teği vermeye başladım. Tanıştığım insanların doğa fotoğrafları yeniden doğayla yakın ilişkiler kurmam gerektiğini düşündürüyordu bana.

O zamana kadar hayatımda hiç domuz görmemiştim. Av sporuna gönül vermiş yeni arkadaşım Erdoğan Avcı'ya beni de araziye götürmesini söyledim. Ofis işlerimin araziden yürütülebileceğim gerekli bilgilerini bilgisayarına yükledikten sonra kendimi bir anda sırt çantamla arazide buldum ve bir daha o ofise hiç dönmedim.

Çok heyecanlıydım, boş zamanlarımda koştığım doğa bir anda yeni işim olmuştu. Doğada olmak beni bir kez daha büyülemişti. Yaşadığım birçok zorluktan sonra yeniden doğduğumu hissediyordum.

İlk domuzu, karacayı, geyiği ve yaban keçisini 32 yaşında gördüm. Teleskop ve dürbün kullanmayı seviyordum, Erdoğan Avcı da doğada zorlanmadığımı, bu alanda ilerlemem gerektiğini söylüyordu. İkimiz de aynı fikirdeydik. Ailemde avcılıkla ilgilenen kimse yoktu. Her gün azimle çalıştım ve gerekli tüm eğitimleri alarak kendimi geliştirdim. Bu süreçte benden desteğini esirge-

meyen ve bana çok şey öğreten Erdoğan Avcı'ya saygılarımı ve şükranlarımı sunmak istiyorum.

İlk avım

İlk av deneyimimde araziye karaca ve yaban domuzu avlamak için gelmiştik. Araziye geldiğimizde gün daha ağarmamıştı ve kalbim yerinden çıkacak gibi atıyordu. Sisli ve yağışlı bir havanın hüküm sürdüğü bu günde umutlar düşüktü, ama benim ilk avım olduğu için diğerlerinin aksine umutlu ve heyecanlıydım. Umudum evrene iletmesi gereken mesajı en doğru biçimde ifade etmiş olacak ki, birkaç saat sonra yavaşça kalkan sisin ardından yağmur da son buldu ve güneş sıcak yüzünü göstermeye başladı. Erdoğan Bey, bir avcımız ve ben, üç km ötede avlanan bir başka ekibe doğru yürümeye başladık. Telsiz, dürbün ve teleskopum da yanımdaydı. Her çalılığın dibine bakıyor, oynayacak kulak, boy-nuz ve ayak gibi şeyler arıyorum. İlk olarak bir kulak gördüm ve hayvanın dışarı çıkmasını bekledim. dışarı çıktığında devamlı arkasına bakan hayvanı hayran hayran izliyordum. Bir süre sonra arkasından bir başka hayvan daha çıkınca heyecandan telsizi



açmadan iki kez anons geçtim. Sonrasında telsizi açmayı başarak ekibin arkamdan dolaşarak gelmesini istedim. Arkadaşlarımın alana ulaşmasıyla 280 metreden başarılı bir av gerçekleştirdik.

Tepkiler alıyorum

3 yıldır aktif olarak bu işi yapıyor, Türkiye'nin birçok ili, ilçesi ve köyüne gidiyorum. Bu yerlerde karşılaştığım birçok kadın benimle gurur duyduğunu söylese de, dağda ne işin var diyen de oluyor maalesef. Bana tepki gösteren erkeklere ise şakayla karışık "Kadınların daha iyi avcı olacağının farkındasınız ve bundan korkuyorsunuz değil mi?" diyerek cevap veriyorum. Bu tepkilere rağmen desteklerini hiçbir zaman esirgemeyen Anadolu insanına ise teşekkürlerimi sunuyorum.

Türkiye'de doğa ve yaban hayatı

Türkiye'de biyolojik çeşitlilik ve doğa mükemmelin ötesinde, ancak bunun değerini maalesef bilmiyor ve doğa kirletilerek yok ediliyor.

İyi vakit geçirdikleri, en güzel yemeklerini yedikleri yemyeşil alanlarımıza insanların neden zarar verdiklerini hiçbir zaman anlamayacağım.

Doğaya saygı duymayan bu insanlar yaban hayatı için de büyük tehlike arz ediyor. Sözümler kesinlikle duyarlı avcılara değil, her yıl binlerce avcılık belgesinin yeni sahipleri eline tüfeği alarak avcı oluyor. Bu duyarsız avcılar yüzünden binlerce hayvan çoğalamıyor, popülasyon her yıl daha fazla sıkıntı yaşamaya başlıyor. Kaçak avlanmalar, avlanma dönemi dışındakiler, et için dişi, hamile, yavru ayırımı yapmayanlar -bunları avcı değil vahşiler diye adlandırıyorum- hem avcılarımızı hem yaban hayatımızı tehlikeye atıyor hem de Londra Bush Park'taki gibi doğal bir ortamda korkmadan gezen geyik ve karacaların olmasını engelliyor.

Tek mirasımız olan doğamızı korumazsak, gelecek nesillere, yaban hayatlarının bile yer almadığı bir çöp yığını bırakacağız.



Esin Güngören kimdir?

1982 yılında Kütahya'nın Tavşanlı ilçesinde dünyaya gelen Esin Güngören lise eğitimi bitimine kadar yine Kütahya'nın bir diğer ilçesi olan Tunçbilek'te yaşadığı. Tam bir doğa aşığı olduğunu ifade eden Güngören çocukluk yıllarını çiçekler, böcekler ve hayvanlarla iç içe geçirdi. 10 yıl boyunca özel bir şirkette görev yapan Esin Güngören, bu süreçte eğitimine de devam ederek toplamda, iki yüksek okul ve bir fakülte diplomasının sahibi oldu.



GÜÇLÜ VE DİNAMİK:

İPSALA MERKEZ AVCILAR VE ATICILAR DERNEĞİ

Genç ve dinamik bir kadroya sahip olan **İpsala Merkez Avcılar ve Atıcılar Derneği** kurulma amaçları doğrultusunda avcılık sporuna katkı sağlamaya devam ediyor. Dernek üyeleriyle kurulma amaçlarını ve gelecek hedeflerini konuştuk.





Ustalık İşi



VENTUS
huglu.com.tr 0212 251 10 10



“Avcılık açısından böyle önemli bir konuma sahip olmasına karşın İpsala’daki mevcut derneklerin gerekli yetkinliğe sahip olmaması nedeniyle yeni bir dernek ihtiyacı doğmuş ve bu ihtiyaca cevap verme adına kulübümüz kurulmuştur.” diyen İpsala Merkez Avcılar ve Atıcılar Derneği yöneticileri, ördek salımı yaptıkları 15 bin 350 metrekare araziye derneklerine kazandırma çalışmasını başlatarak, başarılarını yarınlara taşımayı istiyor. Dernek ayrıca, bu alana 110 adet ıhlamur fidanı dikerek doğaya verdiği önemi de gözler önüne seriyor.

Bölgenin değerini bilmek gerekiyor

Yeni ve aktif bir kadrodan gücünü alan İpsala Merkez Avcılar ve Atıcılar Derneği yetkilileri ayrıca, İpsala ilçesinin Yenikarpuzlu ve Enez ilçeleri arasında kalan Gala Gölü Millî Parkı’nın, kış döneminde, milyonlarca ördek ve kaz çeşidine ev sahipliği yaptığını söylüyor. Bu nedenle de Türkiye’nin çeşitli bölgelerinden birçok avcının burada konakladığını belirten üyeler, bölgenin değerini bilmek gerektiğini vurguluyor.

Kısa sürede birçok başarı

Kurulduğu günden yana birçok faaliyet gerçekleştiren İpsala Merkez Avcılar ve Atıcılar Derneği yetkilileri başarılarını şu şekilde sıralıyor:

“İlk olarak yeni avcı adayları için ilçemizde Avcı Eğitim Kursları açtırarak adayların başka bölgelere yönelmesinin önüne geçtik. Aynı zamanda kurs maliyetlerini yarıya indirerek, dört dönem kurs açılan bölgemize 127 yeni resmî avcı kazandırdık.

2017 yılının başlarında kış şartlarının zorlu olması sebebiyle kulüp üyelerimiz ve İl Doğa Koruma ve Millî Parklar Müdürlüğü yetkilileri ile birlikte Gala Gölü ve çevresinde yaklaşık dört ton yemleme çalışması gerçekleştirdik.

Yine 2017 yılı Mart ayında bölgemizde bir ilki başlatarak kulüp üyelerimizin evlerinde beslediği 85 adet ördeğin doğa salımını gerçekleştirdik. Bu faaliyet İpsala Kaymakamı Ali Uysal, İpsala Belediye Başkanı Mehmet Kerman, Mal Müdürü Saadet Güven, Edirne İl Doğa Koruma ve Millî Parklar Genel Müdürlüğü yetkilileri ve denek üyelerimizin katılımı ile düzenledik. Ayrıca Uzunköprü

Avcılar Derneği’nde yapılan ördek salımına da kulüp olarak katkılar sağladık.

Av sezonunu bitiminde dernek üyelerimizle birlikte kapanış etkinliği düzenledik. Üyelerimiz ile birlikte İstanbul Av ve Doğa Fuarı’na katılarak burada birçok kişi ve yetkiliyle tanışma şansı bulduk. Ayrıca trap makinası için görüşmeler yapıp bir hafta sonrasında derneğimize sponsorlarımız sayesinde üç adet trap makinesi kazandırdık.

Geçtiğimiz Temmuz ayında düzenlediğimiz 1. Trap Yarışması’nı yoğun bir katılım ile gerçekleştirdik. Yarışmaya 48 profesyonel, 72 amatör ve 14 dernek içi amatör olarak toplamda 134 atıcı ile bölgenin en büyük ve yoğun katılımlı etkinliğine imzamızı attık.”

“Çalışmalarımız devam edecek”

Başarıları ve faaliyetlerini anlatan İpsala Merkez Avcılar ve Atıcılar Derneği, düzenledikleri yarışmada sponsorları sayesinde bir çekiliş yaptıklarını belirtiyor ve bu çekilişle katılımcılara altı adet tüfek ve çeşitli hediyeler dağıtıldığını söylüyor. Yarışmada, İstanbul, Tekirdağ, Kırklareli, Çanakkale, Balıkesir başta olmak üzere Türkiye’nin birçok yerinden katılımcının yer aldığını belirten İpsala Merkez Avcılar ve Atıcılar Derneği, bu önemli günde Avcılık ve Yaban Av Hayatı Koruma Konfederasyonu Başkanı Ersin Düzyol’un da yanlarında yer aldığını aktarıyor.

Trakya bölgesinde düzenlenen trap yarışmalarına katılım sağlayarak çeşitli dereceler alan takımları ile gurur duyduklarını vurgulayan üyeler, ileriye yönelik çalışmalarının devam edeceğini dile getiriyor. Hâlihazırda ön çalışması yürütülen Poligon Projesi’nden bahseden üyeler, derneklerine güzel bir lokal binası kazandırmayı da hedefliyor.



Geçtiğimiz yıl kurulan İpsala Merkez Avcılar ve Atıcılar Derneği yeni adım ve atılımlarla yoluna devam ediyor. Birçok yenilikle karşımıza çıkan dernek yöneticileri kuruluş amaçlarını şu şekilde sıralıyor:

Bölge avcılarımızın haklarının menfaat düşünmeksizin savunucusu olmak

Av sezonu dışında, avcı arkadaşlarımızın sportif faaliyetler ile birlik ve beraberliğini sağlamak

Mevcut derneğin ilgisiz ve yüksek fiyatlar talep etmesine karşın eksik olan aktivitelere alternatif oluşturmak

Genç bir kadro ile yeni bir dernek kurarak daha önce yapılmamış birçok faaliyeti üyelerimize sunmak.



DOĞADA- TEMİZLİK VAR

Belgrad Ormanı'nda 110 kişilik bir ekiple birlikte **200 battal boy torbayı dolduracak kadar çöp topladık**. Sadece bu bile 'İstanbul'un akciğerleri' olan Belgrad Ormanı'nın ne kadar kirletildiğini ortaya koymak için yeterli.

Yazı: Halil Kocakır
Bushcrafter
Instagram: @halilyum

Ekim ayında İstanbul'da farklı bir etkinlik vardı. Hayatı sadece "profesyonel yaşam" olarak görmeyen 110 koca yürekli adam Belgrad Ormanı'nda bir araya gelerek önemli bir sosyal sorumluluk çalışmasına imza attı. Türkiye'nin dört bir yanından gelen bu insanlar; gelecek nesillere, daha iyi bir doğa, daha temiz bir hava ve daha güvenilir bir gelecek bırakabilmek için

Belgrad Ormanı'nı bir kez olsun çöplerden arındırmak için kolları sıvadı. Övünerek söylüyorum, ben de oradaydım.

Umut veren etkinlik

Övünüyorum, çünkü gelecek nesillere örnek teşkil edecek, bizim gibi doğanın değerini bilen, ancak tek başına onu koruyamayacağının da farkında olan insanların bir araya geldiği, umut vadeden bir etkinlikti bu.

Hepimiz bu organizasyonun, Türkiye için umut verici olduğunu düşünsek de tek başına yetersiz kalacak bir faaliyet olduğunu da biliyorduk. Bir araya gelerek temizlediğimiz alanın kısa süre içinde eksisi gibi yeniden çöp içinde kalacağından neredeyse hepimiz emindik.

14 Ekim sabahı, Belgrad Ormanı Kurt Kemer Bölgesi'nde toplandık. Sabah kahvaltısında herkes yaptığı yiyecekleri diğerle-





rine ikram etti. Kahvaltı sırasında yapılan iş bölümüyle yemek bitiminde, hızla odun toplandı ve ateş yakıldı. Ateş kampın kalbidir; kalp atmaya başlayınca hareket de başladı ve ekibimiz gruplara ayrılarak bölgede keşif yapmaya çıktı. Bu keşiflerdeki amacımız ormanlarımızı temizlemek için nereye ne kadar müdahale etmemiz gerektiğini anlamaktı. Dolaşmaya başladık, uzun uzun dolaşmamıza gerek kalmadı. Her yerde bolca çöp vardı.

Doğayı bir de onlardan dinleyin

Belgrad Ormanı, büyük bir sorumluluk üstlenerek, İstanbul'da yaşayanlar için akciğer görevi görüyor. Bu önemli görevi bilenler olarak uzun bir yürüyüş yaptık ve temiz havanın tadını çıkarttık. Yürüyüş sonunda közde demlenen çaylar eşliğinde birbirimize jest yapmak amacıyla bir çekiliş gerçekleştirdik. Ben de bu çekilişte bir doğasevere askılı bir boyun bıçağı hediye ettim. Daha sonrasında Beyaz Gömleklimiz (@dogadakiyabanci) Emrah sohbetleriyle bizi keyiflendirirken, Orman Lezzetleri (@ormanlezzetleri) ve

The Great

WildLife | Doğa
Doğa Sporları
Doğa Aktiviteleri

AVCILIK OUTDOOR

www.thegreatwildlife.com
[/thegreatwildlife.com](https://www.facebook.com/thegreatwildlife.com)
[/thegreatwildlife.com](https://www.instagram.com/thegreatwildlife.com)
[/thegreatwildlife.com](https://www.twitter.com/thegreatwildlife.com)



Ustalık İşi



GX-512
TAKTİK
hugoboss.com.tr



Ayı Yemeği(@ayiyemegi) ekip-leri bize harika tatlar sundu. Izci liderimiz Fatih (@izciormanda) ile birlikte odunlardan bir oturak yaptık. Bu büyüklerimi instag-ram adresleriyle birlikte yazdım. Çünkü bu isimler, doğada nasıl davranmamız gerektiğini bizlere anlatan ve anlatırken de keyif aldırان insanlar.

Gönüllü katılım

15 Ekim sabahı saat 8.30 itibarıyla "İnek Obası uyan" sesleriyle fırladık çadırlarımızdan. Köklü bir temizlik için sabırsızlanan 110 kişilik ekibimiz kahvaltıları zamanını uzatmak istemedi ve hemen gruplara ayrılarak yola koyuldu. Ekibimizle birlikte çok kısa sürede 200 battal boy çöp poşetini doldurduk. Çöp toplayan grupta, iyi bir şey yapmanın gururunun yanında, doğada bırakmak zorunda kaldıkları çöpler için büyük bir hüznün de vardı. Tamamen gönüllü olan bu organizasyonda

çok daha fazla çöp toplanabilirdi, ancak araç yetersizliğinden dolayı çöp konteynerlerine daha fazla çöp taşımamız imkânsızdı.

Kocaman bir aileyiz

Tekrarlanacağından şüphe duymadığımız, bir sonrakinde ise daha fazla desteğe ihtiyacımız duyduğumuz bu etkinlik umarız sağlam kaynaklara ulaşır ve çok güzel işlere vesile olur. Daha önce duymamış olabilirsiniz ama artık şahitsiniz. Bundan böyle Türkiye'ye yayılmış bir aileniz '#dogadatemizlikvar' yer alıyor.

Plastik bardaklar, sigara izmaritleri ve naylon poşetler...

Bütün bu çevre kirliliği, doğanın bir parçası olan insanoğlu tarafından düşüncesizce gerçekleştiriliyor. Kirlettiğimiz, fakat çoğu zaman özlem duyduğumuz, bazen de şehrin kaotik ortamından kaçıp kendimizi kucağına

atmak istediğimiz doğaya neden sahip çıkmıyoruz?

Yoldan odun toplayıp mangalını yaktın. Çeşmeden buz gibi sağlıklı suyu içtin. Temiz havayı içine çekerken ciğerlerin bayram etti. Mangalda pişirdiklerinle mideni de sevindirdin ve üstüne iki şekerli çayını içtikten sonra doğanın kucağında şekerlemeni yaptın. Buraya kadar her şey iyi ama ya çevreye verdiğin zarar? Plastik bardaklar, sigara izmaritleri, naylon poşetler... Birçok insan keyifli bir günün ardından arkasında bu çöpleri bırakarak doğayı terk ediyor.

Bu noktada birçok insanın çevreyle ilgili en temel eğitimden bile yoksun kaldığını görmek çok üzücü. Doğaya büyük bir sevgi besleyen ve onu her zaman koruyan ve besleyen, avcı, dağcı, kampçı, ormancı, besici ve arıcılar doğayı sahiplenme daha da vahim sonuçların yaşanacak olması kaçınılmaz görünüyor.





THE GREAT WILDLIFE



GÜÇLÜ VE BAŞARILI BİR LİDER:

NASUH MAHRUKİ

YILLAR ÖNCE, BİR AĞUSTOS AKŞAMI YAŞADIĞIMIZ ŞİDDETLİ DEPREMİN ARDINDAN ÖNE ÇIKAN, KAHRAMAN, KORKUSUZ, YARDIMSEVER EKİP: AKUT. ONUN MİLLET İÇİN ÇABA-LAYAN BAŞARILI, YETENEKLİ VE ÖZVE-RİLİ LİDERİ NASUH MAHRUKİ... DAĞCI, AMATÖR KAPTAN, YAMAÇ PARAŞÜT-ÇÜSÜ, YAZAR, LİDER VE VATANSEVER NASUH MAHRUKİ İLE HEM DAĞCILIKI HEM AKUT'U HEM DE KİTAPLARINI KONUŞTUK.

Röportaj: Yeşim Bahadır

NASUH MAHRUKİ'NİN KALEME ALDIĞI KİTAPLAR

BİR DAĞCININ GÜNCEŚİ

BİR HAYALİN PEŞİNDE

EVEREST'TE İLK TÜRK

ASYA YOLLARI,
HİMALAYALAR VE
ÖTESİ

YERYÜZÜ GÜNCEŚİ

VATAN LAFLA DEĞİL
EYLEMLE SEVİLİR

KENDİ EVEREST'İNİZE
TIRMANIN



Tırmandığınız dağlar ırmanış süresi boyunca öğrendikleriniz, yaşadıklarınız ve hissettiklerinizle kaleminizden 10 yıl

içerisinde birçok kitap döküldü. Bizlere kitaplarınızdan bahseder misiniz?

Toplamda yedi kitap yazdım. İlkini 24 yaşındayken kaleme almıştım. 29 yaşına geldiğimde ise toplamda dört kitabım olmuştu. O zamanlar çok fazla seyahat ediyordum ve öğrendiklerimi yazıya aktarıyordum. "Bir Dağcının Güncesi" adı ile piyasaya sürülen ilk kitabımda, ilk yüksek irtifa tırmanışım olan 7 bin 10 metrelik Tiyanşan (Tanrı) Dağları'ndaki Khan Tengri (Han Tengri) dağ tırmanışımı anlattım.

2'nci kitabım "Everest İlk Türk" de Everest Dağı'na tırmanışıma ve yaşadıklarımaya yer verdim. "Bir Hayalin Peşinde" de ise dağcılığın yalnızca fiziksel bir eylem değil, kültürel ve felsefi bir yolculuk olduğunu göstermeyi amaçladım. 4'üncü kitabım "Asya Yolları Himalayalar ve Ötesi"nde İstanbul'dan Katmandu'ya gidiş ve dönüşümü konu edinirken bu kitapta Cho Oyu zirvesine gerçekleştirdiğim tırmanışa yer verdim. Toplam dört ay süren bu süreçte 8 bin metre tırmanışımın, 20 bin kilometre de motorsiklet seferinin hikâyesini paylaştım. "Yeryüzü Güncesi" adını taşıyan 5'inci kitabımı bir değişiklik yaparak dergi ve gazetelerden topladığım

yazılarla derledim. Kendi içimde 40 yıllık bir hesaplaşma yaşadığım "Vatan Lafla Değil Eylemle Sevilir" adını taşıyan 6'ncı kitabımın ardından son kitabım "Kendi Everest'inize Tırmanın"da kişisel gelişime yöneldim. "Ben buralara nasıl geldim?" sorusuna cevap ararken bu kitap ortaya çıktı. Bu kitapta, mutluluğun zihin ve yol haritası dediğim 64 adımı aktardım.

Aklımda daha çok kitap var ama önceden çok hızlı bir şekilde kitapları kaleme alabiliyordum. Kitap yazma aralığını biraz uzatmış oldum. Bir an önce odaklanarak yeni kitaplarla yoluma devam etmek istiyorum.

Kitaplarınızda sadece tırmanış deneyimlerinizi yazmadınız. Bilmediğimiz bir hayattan birçok bilgi ve deneyim de aktardınız.

Tırmanışlar, uzun motorsiklet yolculukları, seyahatler bana kendimle daha uzun süre baş-baş kalma fırsatını veriyor. Bu süreçte, sorumluluklardan, şehir hayatından ve yapmam gereken şeylerden tamamen uzaklaşarak sadece, tırmanış sağ salım atlatmayı, iki ay boyunca yapacağım motorsiklet yolculuğunda nereleri göreceğimi, çekeceğim fotoğrafları, nerelerde kalacağımı düşünüyorum. Tüm bunlar bana ve iç dünyama daha fazla vakit ayırabilme imkânı veriyor. Bir yandan tırmanışla, o tırmanışın bütün zorlukları dâhil tüm yönleri ile mücadele ederken diğer taraftan da kendime vakit ayırabiliyorum. Hem düşünebiliyor hem de bir şeyler yazabiliyorum. Bir taraftan da böyle geniş bir zamana sahip





olunca insan oturup birtakım sorgulamaları ve hesaplaşmaları da yapabiliyor. Aklıma takılan konular olabiliyor, hayatın içinden, varoluşsal ya da daha derin felsefi sorunlar gibi... Mesela motor kullanırken etrafımda sürekli değişen bir manzara ve bir taraftan da dikkat etmem gereken bir trafik var. Beynimin bir kısmı tamamen yola odaklanmışken, bir yandan da zihnimin arka tarafında büyük bir boşluk ortaya çıkıyor. Başka bir dünyaya yelken çararak iç hesaplaşmayı, meselelerle yüzleşmeyi, bundan sonra

neler olabileceğini, neler yapmak istediğimi düşünebiliyorum. İlerlerken zihnimin arka tarafında da bana ait olan ve hiçbir uyararla uyarılmayan özel bir alan oluşuyor. Orada birçok hesaplaşmayı yapabiliyor ve birçok konuda sonuca ulaşabiliyorum. O yüzden bu tür uzun motosiklet yolculuklarında ve tırmanışlarda çok rahat düşünebiliyor ve yazabiliyorum.

Son yıllarda doğadan hızla uzaklaştık. Siz ise zamanınızın çoğunu doğa ile iç içe geçiriyorsunuz.

Bunun size öğrettikleri nelerdir?

Doğa bana çok fazla şey öğretti, neticede hepimiz doğanın çocuklarıyız. Doğanın içerisinde milyonlarca yıldır, değişimden sonra, son birkaç yüz bin yıllık süreçte de her şeyimizi doğadan aldık. Tamamen doğanın kaynakları, doğanın ritmi ve doğanın kurallarıyla hayatımızı sürdürdük, hayatta kalmayı da başardık. Modern dünya bizi bundan çok uzaklaştırıyor. Hepimiz beton çelik ve cam kafeslerin içerisinde hayatımızı sürdürüyoruz. İstan-



bul' da artık yeşile hasretiz. Yeşili ancak bir sakı da görebiliyoruz. Bu da insanı çok örseliyor çünkü bu bizim doğamızda yok. Bu durum başka sorunları da beraberinde getiriyor. Hem fiziksel ve ruh sağlığı sorunlarıyla hem de stres kaynaklı sosyal problemlerle boğuşmak zorunda kalıyoruz.

Bu da okulda ve iş hayatımızdaki performansımızı olumsuz yönde etkiliyor. Yani, doğadan kopmuş olmaktan dolayı her açıdan darbe yiyoruz. Betondan, çelikten ve camdan kaçma şansımız yok ama dengeyi bulabilmek

çok önemli. Mümkün olduğu kadar açık alana çıkıp güneşin, temiz havanın, toprağın ve suyun hem enerjisi hem de gücünden faydalanmaya çalışıyoruz. Çocukluğumdan bu yana yaşadığım evin bahçesinde birçok hayvan besledim, şimdide sevgi dolu bir hayvanımız var.

Çocuklarımın doğa ve hayvanlarla iç içe olsun istiyorum. Küçüklükten itibaren hayvanlarla ve doğayla yakından ve güvenli bir ilişki kurmuş olmam sayesinde bu yaşa kadar doğadan hiç uzaklaşmadım.

BOLKAR
DAĞLARI'N-
DA KAY-
BOLAN İKİ
ÜNİVERSİTE
ÖĞRENCİSİ-
NİN ARAMA
ÇALIŞMA-
LARININ
SONUÇSUZ
KALMA-
SININ AR-
DINDAN-
BİR ARAYA
GELEN BİR
GRUP DAĞCI,
1995
YILINDA
AKUT
ARAMA
KURTARMA
DERNEĞİ'Nİ
KURDU.

“YAZMAK
BENİM İÇİN
HER ZAMAN
EN ÖNEM-
Lİ PAYLA-
ŞIM ARACI
OLDU. BENİ
HEYECAN-
LANDIRAN,
MUTLU
EDEN HER
ŞEYİ BAŞ-
KALARINA
DA ANLAT-
MAK İSTİ-
YORUM.”

Bu birikimleri sadece kendi çocuklarınızla değil başka çocuklarla da paylaşıyorsunuz. Yazın düzenlediğiniz kampların amacının bilgi paylaşımı olduğunu söyleyebilir miyiz?

Yazmak benim için her zaman en önemli paylaşım aracım oldu. Beni heyecanlandıran, mutlu eden her şeyi başkalarına da anlatmak istiyorum. 20 yaşında daha doğa sporlarına yeni başladığım zamanlarda herkesle yaşadıklarımı, gördüklerimi paylaşıyordum. Sonra baktım anlatmakla olmuyor bir de göstermek lazım diye düşündüm. İlk fotoğraf makinemi 21 yaşında aldım ve fotoğrafa başladım. O makine sayesinde paylaşmak daha kolay ve farklı bir hâl aldı. Söylediklerini görsel ile destekleyince insanların kafasında her şey daha belirgin şekil alıyor. Ondan sonra da günlük tutmaya özen gösterdim. Gittiğim yerlerle ilgili tüm notları kaydettim ve yedi kitap, söyleşi ve seminerlerle insanlarla deneyimlerimi paylaştım.

Uzun zamandır da kafamızda çocuklara dönük, doğada liderlik temalı bir eğitim modeli oluşturma fikrimiz vardı. Macera, doğadaki liderlik kampları ve eğitimleri ile ilgili alana girmeyi çok istiyorduk. Eşim Mine ile 2017'nin sömestr tatilinde ilk kampımızı yaptık. Durusu Park'ta çok güzel bir yerimiz oldu. Durusu Park, Terkos Gölü kenarında yer alan, temiz havası ve yaban hayatıyla oldukça zengin bir yer. Parkta, çocukların zamana karşı ve kendilerine karşı yarışabilecekleri parkurlar ve büyük kır çadırları oluşturmayı amaçlıyoruz

Peki tüm bunlar sadece çocuklara mı yönelik olacak?

Üniversiteler ve şirketlerde yetişkinlere yönelik yaklaşık 20 yıldır iseminerler veriyorum. ‘Nasuh Mahruki ile Liderlik Okulu’nda ise hem çocuklara hem kurumsal çalışanlara yönelik ‘outdoor’ programları yapıyoruz.

Bu programlar hangi dönemlerde olacak?

Çocuk programları okul dışı eğitim olduğu için yaz, sömestr ve hafta sonu tatillerinde gerçekleştirilecek. ‘Nasuh Mahruki Liderlik Dersi’ seçmeli ders kulüp dersi olarak bazı okullarda yer alıyor.

Biraz bu derslerden bahsedebilir misiniz? Dersler şu anda hangi okullarda veriliyor?

Bir veya iki dönem olmak üzere verilecek olan bu ders kulüp dersi olarak veriliyor ve öğrenciler seçmeli olarak bu dersi alabiliyor.

Bu derslerde, sunumlar eşliğinde tamamen doğa, doğada yaşam ve doğada güvenle hareket edebilmenin yanı sıra liderlik ve takım çalışmalarıyla ilgili bilgiler veriyoruz. Bu derslerde, düğüm, teknik malzemeler, çadır kurulumu, yiyecek yapımı gibi konular da var. Dersin özünü tamamen doğa sevgisi oluşturuyor.

Özel İstanbul Koleji ve Açık Koleji’ nin üç kampüsünde birden bu eğitimleri veriyoruz. BİMET’in bünyesinde hafta sonu atölye dersleri şeklinde gerçekleştirilen bu dersler yeni dönemde daha fazla okulda yer alacak.



Fotoğraf: Göksenin Ergünlü

**Büyük büyük dedeniz
Kaptan-ı Derya Ali Paşa
ama sizin odağınız
da dağcılık yer alıyor.
Dağcılık hayatınızda
nasıl başladı?**

Doğaya ve hayvanlara düşkün olduğum kadar denize de çok düşkünüm. Ben dağcılığa 20 yaşında başladım, ama amatör kaptan ehliyetimi 17 yaşında aldım. İlkokulda dört yıl yüzdüm, çok faydasını da gördüm. Üniversite de ise bir taraftan dağcılık yaparken diğer taraftan mağaracılık yaptım. Aletli dalışa başladım ve yamaç paraşütü ile uğraştım. Pek çok doğa sporunda aktif olarak yer aldım, deniz de bunun içeriğinde var. Aletli dalış ve yelkenliye de merakım var. Türkiye'nin, Akdeniz, Ege ve Karadeniz dâhil olmak üzere bütün kıyılarını gezdim. Fransa'dan iki üç kere tekne getirerek, Mısır, İsrail, Beyrut ve Kıbrıs'a uzun seyahatler yaptım. 17 Ağustos depremi yaşandığın-

da tekne ile Mısır'a gitmiştik. Durumun önemini anlayınca ilk uçakla aynı gün Türkiye'ye geri döndüm. Dolayısıyla deniz de hayatımda sıklıkla yer alıyor.

**Bir ilki başardınız ve
Türkiye'deki ilk sivil
arama kurtarma ekibini
kurdunuz. Bu alanda bir
ilk olmanın zorlukları var
mıydı?**

Başlangıçta tek güçlük olayın kendi zorluğuymuştu. Sonuçta arama kurtarma tehlikeli bir eylem. Bir sürü bilgi, beceri ve tecrübenin bir arada olması gerekiyor. Bunların yanı sıra malzeme ve lojistik de gerekiyor. Böyle bir yola girdiğinizde o yolun zorluklarına da hazırlıklı oluyorsunuz ve onlarla başa çıkmaya istekli davranıyorsunuz. 1999 yılında yaşanan depremin ardından AKUT Türkiye'nin en güvenilir kurumu seçildi. Türk Silahlı Kuvvetleri'nin bile önüne geçti.

Türk Devlet geleneği göz önüne alındığında bu durum mucize gibi bir şeydi.

99 depremi, hayatım ve kariyerim adına benim için milat oldu diyebilirim. Türkiye'de hiç yapılmamış şeyler yapıp, kitaplar yazıyordum. 99 depremindeki başarımız beni başka yerlere taşıdı. Devletin ve milletin en çok yardıma muhtaç olduğu zamanda biz devreye girdik ve ciddi anlamda sonucu değiştirdik. Hem rol model olduk hem topluma güven verdik hem de moral motivasyon kaynağı hâline geldik. O depremde bin 200 insan kurtardık.

AKUT'un ve benim varlığım toplumun istediği paradigmanın ele avuca gelir haliydi. O süreçte afet yaşanan birçok ülkeye gidebilmek için başvuru yaptık ve orada da birçok insana destek olduk. Biz Türkiye'nin Birleşmiş Milletler tarafından kabul gören ilk arama ve kurtarma takımıyız.



Fotoğraf: Göksenin Ergünlü

Üniformalarımızda kendi logomuz, Türk bayrağı ve Birleşmiş Milletler'in logosu var. Dünyada Birleşmiş Milletler tarafından, kurtarma ekibi olarak standartları kabul gören 7'nci kuruluşuz.

Doğa sporlarının en tehlikeli dallarından biriyle ilgileniyorsunuz. Size kendinizi güvende hissettiren şey nedir?

Dağcılık bir tecrübe sporudur. Ne kadar dağa gider, yaz, kış, gece, gündüz veya teknik zirve deneyimini çoğaltırsanız tecrübeniz o kadar artar ve vücudunuz o spora bir o kadar yatkınlaşır. Herhangi bir sporda profesyonelliğin en iyi aşaması ise akış halinde olabil-mektir. Vücut o sporu içselleştirerek ona uyumlu hareket edebil-meyi öğrenir ve yapacaklarını akış hâlinde yerine getirir. Ben altyapı,

pratik ve teorik olarak kendimi çok geliştirdim. Bu konuda yeteneklerim de var zaten. En büyük şansım hem bedensel hem de ruhsal olarak yatkın olduğum alanın yüksek irtifa dağcılığı olmasıydı.

Yeteneklerimi çok iyi tanıdığım için yapacaklarımı her zaman çok iyi bilirim. Kendimi çok zorlamam ama yapıyorsam da kesinlikle başaracağımdan eminimdir. Ben kendimi çok iyi tanıyor olmama güveniyorum.

Nasıl bir lidersiniz? Sizce iyi bir lider olmanın şartları nelerdir?

Liderlik çok geniş bir alan, farklı süreçler insana farklı özellikler getirir. Askerî bir yöneticilik gücünü hiyerarşiden alır ama sivil toplum kuruluşlarında durum farklıdır. Biz de hiyerarşiyi mini-

mal düzeyde tutmak gerekir. Sivil toplum kuruluşlarında liderlik ettiğiniz insanların duygularına hitap etmek ve güven kazanmak zorundasınız. Bizler maaş ya da kariyer için değil, gönüllü olarak o kuruluştaki yer alıyoruz. Bu toplulukta yer alan herkesin, davayı en iyi yönetecek kişinin siz olduğunuza ikna olmuş olması gerekir. Ekibin liderine en üst düzeyde saygı ve sevgi duyması da lazım. Bunun da tek yolu gerçekten saygı duyulacak bir birey olmaktan geçer. "Gönüllüleri yönetemezsiniz sadece eğlendirebilirsiniz" diye bir laf var. Gerçekten onları yönetemezsiniz. Onlara yaptıkları şeyin amacına ulaştığı nı, topluma katma değer kattığını ve kendisi için de faydası olduğuna inandırmanız lazım. Gönüllüler ancak o zaman en iyi



işi ortaya koyar. Kurumun taahhüt ettiği değerleri ve kültürü en iyi şekilde bünyesinde toplayan liderin, o değerlerin ve kültürün ete kemiğe ürünmüş hâli olması lazım.

Dağcılık günlük hayata dair neler öğretiyor?

Hayatta dağcılık gibi risklerle dolu. Sabah doğalgazı çalıştırmak bile oldukça riskli bir eylem. Trafik, elektrik, rüzgâr gibi daha birçok tehlike de hayatın birer parçası üstelik.

Dağlarda ve doğada riskleri yönetmek gerekiyor. Riskleri yönetebilmek ise güvenle yaşama algısı meydana getiriyor. Dağlardaki riskleri yöneten insan, o algı ve kültürü günlük hayatta da kullanıyor. İşte tam da bu yüzden AKUT dağcı bir ekipten oluşuyor.

Mesela kampçılık çok daha az deneyim kazandırıyor. Güven çemberinin dışında olsa da daha güvenli ortamlarda yapılıyor olması nedeniyle kampçılıkta çok fazla teknik sorun yaşanmıyor. Günlük hayattan daha fazla riskleri kontrol edilmeyi öğretse de dağcılıktaki birikim ve farkındalık, kişinin şehir hayatını daha iyi yönetmesini sağlıyor. Genelde genel müdür statüsüne sahip kişilerin bu tür alanlarda da beceri ve deneyimleri oluyor. Para ve kariyer kaybetmemek adına riskleri iyi yönetiyor.

Tırmanış esnasında da iş hayatında önce parçaları tek tek analiz etmek, ardından da bütünü öngörebilmek gerekiyor. Dağcılık bu özellikleri kazandırdığı için iş hayatındaki başarıyı da beraberinde getiriyor.

“DEPREMİN
ARDINDAN
AKUT TÜR-
KİYE’ NİN
EN GÜVE-
NİLİR KU-
RUMU SE-
ÇİLDİ. TÜRK
SİLAHLI
KUVVETLE-
Rİ’NİN BİLE
ÖNÜNE GEÇ-
Tİ. TÜRK
DEVLET
GELENEĞİ
GÖZ ÖNÜNE
ALINDIĞIN-
DA BU DU-
RUM MUCİ-
ZE GİBİ BİR
ŞEYDİ.”



DÜNYANIN EN GÜNEYİNE



Güney Amerika'nın görkemli
kentleri Arjantin ve Şili
arasındaki yer alan Patagonya,
yerel ve vahşi hayatı doğanın
gücünü harmanlıyor.

YOLCULUK

Yazı ve Fotoğraflar: Ümit Çukurel

g

Güney Amerika'nın rüzgârı ve dağlarıyla ünlü Patagonya bu kıtanın olmazsa olmazlarından, mutlaka görülmesi gereken yerlerinden biri. Arjantin ve Şili arasında paylaşılmış binlerce kilometrelik bu ince uzun bölgede, vahşi hayatla can bulmuş muhteşem bir doğaya ve hemen bu doğanın yanında varlığını sürdüren yerel hayatlara şahit olabilirsiniz.

İlk durak yeşil Bariloche

Patagonya'daki ilk durağım meşhur Ruta 40 üzerindeki Bariloche oldu. Bariloche, etrafındaki göller ve Arjantin'in ilk millî parkına sahip olma unvanı ile biliniyor. Aslında Bariloche'nin hikâyesi çok daha eskilere, 2. Dünya Savaşı ve sonrasında dayanıyor. Büyük savaşın bitimine doğru, kaybedeceklerini anlayan Almanlar, çeşitli yollarla Arjantin'e kaçıp, savaş sonrası yargılanmaktan kurtulmuş. Almanların bu bölgeye kaçışı 80'li yıllara kadar da pek duyulmamış tistelik.

Bariloche'ye iner inmez gözüünüze ilk önce doğanın çarpacağından eminim. Doğanın yanı sıra İsviçre, Almanya karışımı yapılar, çoğu lüks ve bahçeli binalar, kış aylarında kayak turizminin de merkezi olan Bariloche'nin en temel özellikleri arasında yer alıyor. Neredeyse iki hafta çöllerde dolaştıktan sonra uçaktan iner inmez insanın yüzüne vuran sert ve soğuk rüzgâr, çantam-

daki kaçak yolcuyu, yani paltomu, göreve çağırmam için gereken işaretti. Yola çıkmadan önce Patagonya'nın otobüs deviren rüzgârları ile ilgili birçok yazı okumuştum. Otobüs devirmese de buna benzer şiddetli rüzgârlara denk gelmek seyahatime ayrı bir anlam kattı.

Programım her zaman olduğu gibi sabah 07:00'de başlıyordu. Arjantin seyahatimde anladım ki, ben o güne kadar ciddi ciddi gezmemişim. Normalde pek erken kalkmam, sağa sola gitmek için de çok çaba harcamam. Bu sefer her şeyi önceden ayarladığım için, ortada bir mecburiyet vardı. Ama ne yalan söyleyeyim, birçok yeri de bu sayede görebildim.

İlk durağım, telesiyejle bölgeye hâkim olan çepeçevre fotoğraf çekebileceğim, kış aylarında da kayak merkezi olarak kullanılan Cerro Catedral oldu. Yukarıda tüm gölleri kuşbakışı görebileceğiniz bir teras ve bir şeyler içebileceğiniz kafeterya da var. Manzarası ve soğuğu ile unutulmayacak bir yerd. Yukarıda biraz vakit geçirdikten sonra, soğuk içime işlemeye başlayınca aşağı inmeye karar verdim, çünkü önümde yaklaşık 10 dakikalık rüzgarlı bir telesiyej seyahati vardı. Öğleden sonrası için planım, tarihi Llao Llao Oteli'nin, yıllarca Bariloche'nin tanıtım broşürlerine konu olmuş manzara fotoğraflarına benzer bir tane çekmeye çalışıp, tekne ile Bosque Arrayanes ve Isla Victoria'ya gitmekti.

Bariloche'de neler yapmalı?

Llao Llao Oteli, Bariloche'nin simgesi haline gelmiş bir tesis. Ahşap kullanılarak inşa edildiği 30'lu yıllarda tamamen yanıp kül olduktan sonra baştan, fakat bu defa beton kullanılarak inşa edilip günümüze kadar gelmiş ve bölgenin en lüks oteli unvanının sahibi olmuş.

Nahuel Huapi gölü üzerinde bizim İstanbul martıları eşliğinde yaptığım yaklaşık bir buçuk saatlik tekne yolculuğundan sonra Bosque Arrayanes'e -sözlüğe göre mersin ağacı ormanı, ne kadar doğru emin değilim- vardık. Burası, göl kenarından başlayan, sık ağaçları sebebiyle turistik bir durak olmuş, şiddetli rüzgârla beraber bir ahenk içinde sallanan ağaçları görülmeye değer bir manzara.

Bariloche meydanında kurulmuş bir neol ağacı



Victoria Adası'na doğru yaklaşık yarım saatlik bir tekne yolculuğundan sonra rehberlerin arkasından karaya ayak bastık. Bir önceki durağımızdakine benzer bir bitki örtüsüne sahip olan adada bir geyik koruma bölgesi de bulunuyor. Yedi Göller ve San Martin De Los Andes, Bariloche'ye geldiğiniz zaman görmeniz gereken yerlerden. Her ne kadar yaz mevsimi olsa da göle girilmiyor. San Martin Plajı oturup ortamın tadını çıkarabilmek için güzel bir yer.

Güneyin soğuk kenti: El Calafate

Bariloche'den sonraki durağım, yine soğuk bir yer olan El Calafate oldu. El Calafate güneye indiğimi daha fazla hissettiriyordu, hava çok soğuktu ve otelim olduğu kartal yuvası son derece rüzgârlıydı. Bölge kışın çok karlı olduğundan, otelin iş yapabildiği turistik sezon bütün sene içerisinde yaklaşık 5 ay sürüyor. Güneye indikçe insan yoğunluğunun gözle görülür bir şekilde azaldığını fark etmemeye imkân yok. Aynı şey Norveç'te ise en kuzeye çıkarken görülüyor. El Calafate'de görülecek yerler az değildi, fakat bunlara ulaşmak genelde zahmetliydi, zahmet derken yürümek tabii ki. Normalde yürümeyi çok sevmem, ama seyahatlerde mümkün oldukça yürümeye çalışırım. Sırtımdaki ağır kamera çantasıyla yürümek her zaman keyifli olmuyor.

El Calafate, küçük ve görünüşe göre neredeyse tüm kazancını turizm ekonomisine dayandırmış bir şehir. Her ne kadar uykuya dalmaya hazır bir havaya sahipse de, çevresinde barındırdığı doğal güzelliklerin oluşturduğu çekimin şehre getirdiği genç ve dinamik turist akını sayesinde hareketli bir yanı da var.

Perito Moreno Buzulu'nun görkemi

Buradaki ilk durağım Perito Moreno Buzulu oldu. Asıl adı, burayı ilk keşfeden Alman jeolog sebebiyle Bismarc Buzulu iken, Arjantin'e verdiği hizmetlerden dolayı, Arjantin'li kaşif Perito Moreno'nun adı verilmiş. Bariloche'deki Perito Moreno Millî Parkı da Arjantin'in ilk millî parkı olması sebebiyle, bu fikrin babası yani Perito Moreno olarak adlandırılmış.



Bana verilen mütevazı kumanyayı muhteşem sayılabilecek bir buzul manzarası önünde yerken, bir yandan da gök gürültüsünü andıran sesler eşliğinde, önümde gerçekleşmesi hayaliyle buzul kırılmalarını beklemeye koyuldum. Günün devamındaki plan ise, o buzulun üstünde yürümek olacaktı.

Buzula giden bot harekete geçtiği anda maruz kaldığım rüzgâr, çok şiddetliydi diyemem, ama çok soğuktu ve "manzaranın da çekiciliği bir yere kadar" diyerek, içeri kabine girdim.

Kısa bir yürüyüşten sonra kramponların takıldığı, buzul öncesi son istasyona vardık. Krampon hayatımda ilk defa kullandığım bir ekipmandı ve rahatsız olduğu kadar da ağırdı. Bunları düşünürken ilk tepeye tırmanmaya başladık. Kramponla tepeye çıkarken hissiyatım, arabama ilk defa çamur lastiği takıp, ormana girdiğim günü anımsattı. O güne kadar zorlanarak çıktığım tepelere çok daha az bir efor sarf ederek çıkabiliyordum, bu da onun gibi bir şeydi.

Yolda buzul içinden akan buz gibi suyun da tadını merak ettim ve tabii ki hemen tadına baktım. Fotoğraf çekerek yaklaşık iki saat sonra yolun sonuna geldik. Yolun sonunda bizi tatlı bir de sürpriz bekliyordu.

Arjantin ile Şili'nin gözdesi: El Chalten

Akşam otele vardığımda, sürünerek merdivenlerden aşağı inip odama gitmekten başka bir şey düşünemiyordum, çünkü ertesi sabah yine 7:00da beni bu sefer daha da uzun bir gezi bekliyordu.

Buzul öncesi son istasyonda takılan kramponlar çok ağır ve konforsuz ekipmanlar olsa da böylesi zorlu bir coğrafyada oldukça iş görüyordu.

1



2



1 Bir iki ay içinde Husky'ler, bu dağların tek ulaşım aracı olan kızakları çekecekler.

2 Fagnano Gölü, çevresindeki bitki örtüsüyle bölgenin görülmesi gereken yerlerinden.

Sabah gün doğarken El Chalten'e, Arjantin'in meşhur doğa yürüyüşü merkezine doğru yola çıkacaktık. Yürüyüşün ödüllü-kumanyadaki empanadaları saymazsak meşhur Fitz Dağı'nın fotoğrafını çekmek olacaktı. Rehberimiz Sabrina'ya "yolda çok tırmanan var mı?" sorsuna yanıt olarak "biraz" cevabını alınca mutlu bir şekilde yürümeye başladım. El Chalten 80'li yıllarda Arjantin ile Şili arasında itilaf konusu olmuş. O tarihlere kadar boş duran bölgeye Şili bir anda sahip çıkmaya kalkmış, sonrasında Arjantin elinde tutmayı başarmış, ama bu sefer boş bırakmamaya çalışmış. Bana sorarsanız, bu sebeple de bölgede bir 'trekking' ve 'outdoor' merkezi oluştu, bir turistik talep meydana getirmeye çalışıyorlar.

İki saatlik uzun bir tırmanışın ardından karşımıza çıkan göl ve Fitz Roy manzarası

güzel olmasına rağmen, tepesine inmiş sis nedeniyle son derece hayal kırıklığıydı. Güneş arada bir çıkıyor, sonra kayboluyordu. Sonuç olarak, güzel bir doğada sağlıklı bir yürüyüş yapmış olmak dışında bir kazanım yoktu diyebilirim. Sonunda çareyi, mola verip, yükün sırtımda olmasındansa, midemde olmasına karar vererek, yol arkadaşımın şaşkın bakışları arasında empanadaları sırayla mideye indirmekte buldum.

Şili'ye ayak basmak...

O gece El Calafate'ye dönüşüm bir gün öncekinden daha da kötü olmuştu. Bu sefer resepsiyona inen merdivenlerden sürünecek odama çıkmakta bile çok zorlamıştım. Sabah bir değişiklik yaparak, yola saat 6'da çıkacaktım. Ertesi gece El Calafate'ye dönmeyeceğim için, "Ben istemiyorum, benden bu kadar." demek gibi bir şansım da yoktu.

Ertesi gün Ruta 40'dan Şili'ye geçerek, Torres Del Paine'yi ziyaret ettim. Arjantin ile Şili çok iyi geçinemiyor olsa gerek, sınır geçişi biraz sancılıydı. Rehberlerin bu sınırdan devamlı geçiyor olmaları sayesinde çok vakit kaybetmeden Şili topraklarına vardım.

Torres Del Paine, bölgenin en çok bilinen millî parkı. Doğa aktiviteleri yanında, buzullardan akıp gelen çivit renkli şelaleleri, gölleri ve dağ manzaraları ile fotoğrafçıların da rağbet ettiği yerlerden biri. Yere düşmemek için çömelmek zorunda kaldığım Torres Del Paine rüzgârını, hayatım boyunca gördüğüm en şiddetli rüzgar kategorisine koydum. Ertesi gün Punta Arenas şehir merkezinde sokak lambası direkleri arasına gerilmiş ipleri gördüğüm zaman da, şiddetli rüzgârın, bu bölge için normal olduğuna kanaat getirdim.

Fotoğraf konusunda, burada da çok şanslı değildim, sonradan biraz dağıldıysa da, dağ tepesi yine bulutlarla kaplıydı. Dönüşte El Calafate'ye dönmek ayrı bir teselliydi, ertesi gün Antartika'ya, oradan da Ushuaia'ya Arjantin'e dönecektim.

Dünyanın en güney şehri sizce hangisi?

Arjantin Ushuaia'yı dünyanın en güneyindeki şehir olarak adlandırmış. Bu unvanına layık olmak için olsa gerek, çok soğuk bir şehir. Ana caddesindeki mağazalar, restoranları ve barlarıyla çok hareketli bir yer.

Ushuaia ilk önceleri bir hapishane şehriymiş. Siyasi veya azıllı suçluların gön-



2

1

1 Arjantin'in sonu: Bahia Lapataia.

2 Ushuaia Hapishanesi, uzun süre Arjantin'in önde gelen suçlularına ev sahipliği yapmış, müzeyi gezmeyi unutmayın.



2

1 Llao Llao, yıllarca Bariloche'nin tanıtım broşürlerindeki yüzü olmuş..

2 Meşhur Torres Del Paine de bulutlar yine bana net bir fotoğraf şansı vermedi.

derildiği bu hapishanede Arjantin tarihine damga vuran birçok kişi kalmış. Yolunuz düşerse eğer, tarihî hapishane müzesini ziyaret etmeyi unutmayın. Şehrin çevresinde, daha önce de ismini duymuş olabileceğiniz, dünyanın en az el değmiş topraklarından, Tierra Del Fuego (Ateş Toprakları) Millî Parkı ile dağların içine gizlenmiş göller mevcut.

Lago Escondido (Saklı Göl) yolunda kızak çeken Husky'leri ziyaret ederek başlayan yolculuğumuz, bir Land Rover için kolay sayılabilecek toprak ve çamur bir parkur sonunda arabadan inişimizle devam etti. Rehber muhtemelen bizi Bear Grylls'in akrabaları falan zannetmiş olmalı ki, Teksas Tommiks'lerde gördüğümüz kızılderili kanolarına benzer şeyleri teker teker buz gibi suya indirip, bizi yanına çağırmağa başladı. Benim en son kano maceram, yaz ortasında, yakıcı güneş altında, Slovenya Bohinj Gölü'nün sıcak suları üstünde olmuştu. Tam sayısını hatırlamıyorum ama orada bir kaç kez devrildikten sonra parkuru tamamlamıştım.

1

Kamerayı güvenliğe alıp, yani yanıma almayıp, yola çıktım. "Antarktika'nın zorlu sularından sonra zor olmasa gerek" diye düşünsem de akıntının bizi götürdüğü yerden döndüğümüzde yeri öpebilirdim. Sanırım rehber de herkes sudan çıktığı zaman, en başta bizlere güvenerek hata ettiğini anlamıştı.

Bu performansımızın karşılığında Lago Fagnano (Fagnano Gölü) kenarında hazırlanan yemeğimizi yiyip, mate çaylarımızı yudumladık. Dünyanın dibinde unutulmaz bir başka günü de geride bırakıyorduk. Ertesi gün yapacağım Tierra Del Fuego gezisinden sonra, seyahatimin son ayağı olan Buenos Aires ve Iguazu şelalelerine doğru yola çıkacaktım.

Tierra Del Fuego sürprizlerle dolu bir yer, yürürken karşınıza yırtıcı bir kuş, bir kızıl tilki veya ailesiyle beraber bir yaban ördeği çıkabilir. Oraya gitmişken, Beagle Kanalı kenarında Redonda Adası islesinde pasaportunuza dünyanın dibine geldiğinize dair kaşeyi bastırtmayı, belki de siz döndükten çok daha uzun bir süre sonra varacağı kesin olan bir posta kartı yollamayı unutmayın. Tierra Del Fuego Milli Parkı ve Arjantin, Bahia Lapatia'da son buluyor. Beagle Kanalı'nın ötesi son dönemlerdeki anlaşmazlıklar sonucu Şili'ye sınırları içinde kalmış. Ushuaia her ne kadar dünyanın en güneyindeki şehir olarak geçse de, Şili bundan geri kalmamış ve Port Williams isimli kasabasını dünyanın en güneyindeki kasaba ilan etmiş. Antarktika dönüşü gemimizin yakıt ikmali yaptığı birkaç saat boyunca orayı da gezebilmek şansına eriştik. Neyse ki Antarktika'ya ayak basarak, şimdilik kendi en güney rekorumu kırdım, o da başka bir yazının konusu. Darısı ileride bir gün Nordkapp'tan daha da kuzeye ayak basmaya.

Patagonya'ya hak ettiği zamanı ayırın

Patagonya, doğası ve güzellikleri detaylı bir şekilde gezilmesi gereken yerlerden biri. Görülen yerleri satırlara sığdırmak da öyle kolay değil. Gitmeden önce iyi bir şekilde araştırmanız gerekebilir. Kısaca söylemek gerekirse, ben Arjantin'i sevdim; umuyorum bu gezim oraya tek seyahatim olarak kalmaz ve tekrar gidebilirim. Böyle bir geziye niyetiniz varsa eğer, sizlere de buraya uzunca vakit ayırmanızı şiddetle tavsiye ederim.

Sınırlara yaklaştıkça
etrafta bayrakların
sayısında da artış oluyor;
Şili ile geçmişte yaşanan
anlaşmazlıklar ve toprak
itilafları 80'li yıllara kadar
süregelmiş.



FIS SNOWBOARD DÜNYA KUPASI HEYECANI

Dünyanın en prestijli yarışmalarından biri olarak kabul edilen FIS Snowboard Dünya Kupası şampiyonunu 3'üncü kez Erciyes'te belirleyecek.





Dünyanın önde gelen snowboard yarışmalarından biri sayılan, Uluslararası Kayak Federasyonu'nun (FIS) Snowboard Dünya Kupası, Türkiye Kayak Federasyonu'nun desteğiyle, Kayseri Büyükşehir Belediyesi ve Erciyes A.Ş. tarafından Erciyes'te gerçekleştirilecek.

Üç senedir Kayseri'nin ünlü kayak merkezi Erciyes'te düzenlenen FIS Snowboard Dünya Kupası, bu sene de (Paralel Büyük Slalom) Erciyes Etapı ile ülkemizin kış turizmini tanıtmak adına için aktif bir rol oynayacak.

Kış turizminin ve kış sporlarının gelişmesine, bunların uluslararası çapta geniş kitlelerle buluşmasına ve ülkenin tanıtımına büyük katkılar sağlayan FIS Snowboard Dünya Kupası,

organizasyonun ilk başladığı günden bu yana en prestijli kış sporu merkezlerini tercih ediyor. Bu kaliteli merkezlerde kıyasıya bir mücadele veren sporcuların en büyük hedefi ise Snowboard Dünya Kupası'nı evlerine götürmek.

Carezza, Cortina, Rogla, Bansko, Lackenhof gibi önemli kayak noktalarında şampiyonunu belirleyen FIS Snowboard Dünya Kupası, ülkemizde şimdiye kadar sadece Erciyes Dağı'nın ev sahipliğinde gerçekleştirildi.

115 km uzunluğunda pistleri ve konforlu tesisleri ile FIS tarafından da en gözde kayak merkezleri arasında gösterilen Erciyes FIS Snowboard Dünya Kupası'na bu sezon üçüncü kez ev sahipliği yapacak. FIS ve Erciyes A.Ş ortak vizyonu ile çok sayıda ulusal ve global ölçekli sportif organizas-

yonda adı geçen Erciyes ülkemizi en iyi biçimde temsil etmeye devam ediyor.

Organizasyon adını Ford'dan alıyor

2014 senesinde FIS Snowboard Dünya Kupası Big Air İstanbul organizasyonu ile global kış sporlarının ülkemizde yer alma faaliyetlerinin başlaması, Ford'un sponsorluğu ile güç kazandı. Kış sporlarına destek vermeye devam eden başarılı marka, FIS Snowboard Dünya Kupası Türkiye Organizasyonu'nun isim sponsoru olarak organizasyona katkı sağlıyor.

Kasım ayında Türkiye Spor Yazarları Derneği'nin (TSYD) ev sahipliğinde düzenlenen FORD Snowboard Dünya Kupası basın toplantısında konuşan Kayseri Büyükşehir Belediye Başkanı



Mustafa Çelik, "Türkiye Kayak Federasyonu ile birlikte bu yıl 4'sünü düzenlediğimiz FIS Snowboard Dünya Kupası'nı Türkiye'yi uluslararası arenada layıkıyla tanıtmak için en önemli fırsatlardan biri olarak görüyoruz. Kayseri Belediyesi olarak 10 yıldır Erciyes'imize hem altyapı hem de istihdam anlamında ciddi yatırımlar yaptık. Bu anlamda bölge otellerimiz de bize tam destek vererek bugünkü başarımıza katkı sağladılar." dedi.

Türkiye 2026 Dünya Kış Olimpiyatları'na aday olacak

Türkiye Kayak Federasyonu Başkanı Erol Yazar; "19 ülkeden dünyanın en iyi 120 snowboard sporcusu Dünya Şampiyonluğu unvanına sahip olmak için Erciyes'te yarışacak. 10 yıldır yatırım yapılan altyapısıyla şartların muazzam uygunluğuyla bu organizasyonun Kayseri'de yapılıyor olması Kayseri Belediyesi'nin katkılarıyla çok önemli bir noktaya taşınmıştır. Dünyadaki turizmi geliştiren tek faaliyet kayak ve snowboard'dur. Ülkemizde kış sporları bilincinin günden güne gelişmesiyle birlikte hedefimiz

2026 yılında Dünya Kış Sporları Olimpiyatları'na katılmaktır" dedi. Ardından konuşmasını gerçekleştirmek için sahneye çıkan Erciyes A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Murat Cahid Cıngı, "Bugün snowboard'un yıllardır yapıldığı İsviçre'de ve Fransa'da bugün insanlar Erciyes'i biliyor. 1 kez İstanbul ve 3.kez Erciyes'te gerçekleştireceğimiz bu organizasyonu yapmak ve bunu sürdürebilir bir noktaya taşımak da başarımızın bir göstergesi" diye konuştu.

Uluslararası standartlara sahip

Kayseri Büyükşehir Belediyesi'nin yatırımlarıyla dünyaca ünlü bir kayak merkezi hâline gelen Erciyes, uluslararası standartlarda güvenlik ve lift sistemi ile donatıldı.



Av etlerinin dostlarla
keyifle yenmesi
gereken bir “değer.”
olduğunu belirten
A. Kadir Engin, avcılık
felsefesini ve anılarını
bizimle paylaştı.

AV

YEMEĞİ DOSTLARLA

YENİR



Ustalık bir



GX-520

hugob.com.tr



MAK - Trabzon toplantısı
öncesi avcılar yemeği



Mehmet Şahankaya, Türker Sümer,
Uğur Barutçu, Kamil Ucbasla



(10 Nisan 2013) Kadıköy Avcılar Kulübü Kadir Engin'in 70. yaşgünü kutlaması

Yazımda av etlerinin nasıl pişirilmesi gerektiğini değil, pişmiş av etlerinin nasıl bir ortamda, kimlerle beraber yenmesinin daha keyifli olacağını anlatmaya çalışacağım. Av etleri ne de olsa dostlarla yenilmesi gereken bir değerdir.

Son yıllarda avladığım hayvanların etlerini, olabilecek en güzel şekliyle pişirdikten sonra dostlarımla güzel bir ortamda o etleri yemek bana büyük haz ve mutluluk veriyor. Geçmişten günümüze av etlerinin daha lezzetli hazırlanması ve daha keyifle yenmesi gerektiği düşüncesine doğru nasıl adım adım ilerlediğimizi özetlemek istiyorum.

'Çalakaşık' sofralar

Yarım asrı geçen av yaşamının ilk yıllarında av bol, avlanmak ise kolaydı. Ordu avcıları öğleye kadar vurduğu avları toplanma mahallinde pişirirdi. Aşçılık, bu işe eli yatkın bir avcıya düşer; derme çatma kap, kaçaklarla, odun ateşinde günlük menü hazırlanırdı. Yer sofrası şeklinde düzenlenen yemek ortamında o gün yapılan avın değerlendirilmesi yapıldı. Ana yemek büyük bir kapta sofranın tam ortasına gelir ve yemek, Anadolu usulü 'çalakaşık' yenirdi. Çoğu avcımızın çakı ve bıçak setinin bir kısmında, bu tür yemekler için katlanır kaşık yer alırdı. Soğumaya zaman ayrılmadığı için yeni pişmiş sıcak

yemek kısa sürede tüketilirdi. Ordu'nun en güzel av sahası Melet çayı sularının denizle buluştuğu deltada, öğleden sonra birkaç grup avcıyı sofra başında görmek mümkündü.

Kampın etrafı doğal avlak yeri olduğundan, yemek sonrasında avcılar kısa yürüyüşlerle başta ördek olmak üzere yeni avlar ile Ordu'ya dönerdi. Bu tür avlar hem bölgede ve hem de Türkiye genelinde yapıldı. Evden çıkan avcılar yaklaşık 15 dakika sonra el değmemiş avlakların içinde olabiliyordu. Göç kuşlarına dayalı avcılık yapılan tüm Karadeniz'de evlerin bahçelerine karatavuk ve çullukların inmesi doğal bir durumdu.



Pilavlı Ördek Tepsisi



Genç avcı Ali Salim'in Bıldırcın Ziyafeti



Nuri Alapa ile Çorum dağlarında bir av yemeği

Av seyahatleri

Avcılığın değişen şartlarıyla birlikte 1970'li yılların başında il dışı av turnelerine başladık. Konya'da kaz ve Bafra'da ise ördek avlarına gittiğimiz bu dönemlerde, ilkel av yemeklerinin en güzel örneğini Bafra Karaboğaz Gölü'nde yaşadık. Yıllar önce göle geldiğimizde uzun süre yağıştan sonra göl çok büyümüş, hatta yattığımız kulübeye yaklaşmıştı. Yükselen su kamışın boyuna yaklaşmış, gizlenmek imkânsız hâle gelmişti. Asıl kötüsü büyüyen gölün neresinde ördek olduğunu tespit edemez olmuştuk. Hava da güzel olunca sabah avında birkaç sakarmek ile kulübeye geldik. Zemini toprak, damı kamış olan kulübede gece rüzgârlı havada

gaz lambası bile sönerdi.

Gün geçtikçe avcılığımızın kalitesi arttı, av malzeme-
rimiz çoğaldı. Yatılı avlara gittiğimizde; uyku tulumu, bir sandık mutfak gereci, lüks, tüplü ocak gibi pek çok malzeme bizler için demirbaş hâline geldi. Çin malı jeneratörlerden soğutuculara kadar birçok aletin yanımızda olmasıyla birlikte, avcı grupları için, mekanik ve elektronik aletlerle donatılmış dört çeker araba da lüks olmaktan bir anda çıktı.

Hızla değişen sektör

Zaman da çok hızlı geçti, avcılık sektörü çok değişti. Türkiye'de su kuşları hızla azaldı, yaban kazı ise tamamen terk etti bizleri.

Lafı dağıtmadan av yemek-

lerine dönelim. Toplu yenilen av yemeklerini avcıları bir araya getiren önemli bir etkinlik olarak görüyorum. 70'inci yaş günümde böyle bir etkinlik tertip eden oğlumun sayesinde üstat avcıları bir arada görmek büyük bir onurdu. Üstat avcı gurubu ile 70'inci yaş günümü bu şekilde kutlamak avcılık hayatımın en unutulmaz anısı olarak hafızamdaki yerini çoktan aldı.

Özetle; av etleri evde değil, güzel ve değişik ortamlarda, dostlarla yenmesi gereken bir değerdir. Arkadaşlarımla beraber olmak ve onlarla birlikte güzel bir akşam yaşamak ise hayatımın en önemli parçalarından biri diyebilirim.

Hepinize rastgelsin!





URZA 10. YILINI KUTLUYOR

İstanbul Avcılık ve Atıcılık Kulübü içerisinde yer alan ve 10'uncu yılını kutlayan ünlü restoran Urza'dan eşsiz bir tarifi sizlerle paylaşıyoruz: Portakallı ördek.

Fotoğraf: Göksenin Ergünlü





Avcılık sporuna gönül verenlerin buluşma noktası, İstinye'nin göz bebeği İstanbul Avcılık ve Atıcılık Kulübü ziyaretçileri için en güzel mekânlara yer veriyor. Bu güzel ve kaliteli mekânlardan biri olan ve eşsiz lezzetleriyle ziyaretçilerini ağırlayan Urza 10'uncu yılını coşkuyla kutluyor.

Kaliteli bir sunum, lezziz yemekler

Göz dolduran menüsü, şık sunumları ve tadına doylulmayan lezzetleri ile İstanbul Avcılık ve Atıcılık Kulübü ziyaretçilerinin vazgeçilmezleri arasında

yerini alan Urza restoran birçok etkinliğe de ev sahipliği yapıyor. İlkbahar ve yaz aylarında en çok tercih edilen mekânların başında gelen Urza kır düğünleri, okul mezuniyetleri, kurumsal davetler, doğum günleri ve diğer kutlamalar için ideal bir mekân. Özel günleri eşsiz lezzetlerle taçlandıran restoran misafirlerine keyifli ve unutulmaz anlar yaşatıyor.

Havaların huzur verdiği yaz aylarında 700 kişilik kapasite ile hizmet veren Urza restoran, kış aylarında ise ziyaretçilerini kış bahçesinde ağırlıyor. Restoranında yaklaşık 80 kişilik kapasiteye sahip olan Urza'nın

kış bahçesi ile soğuk havalarda 120 kişiye hizmet verebiliyor. Dünya mutfağına yer veren Urza av etlerini de menüsünden eksik etmiyor. Öncesinde rezervasyon yapmak şartıyla sülün ve tavşan sunan restoran ızgara ve pane bildircin, portakallı ördek, keklik konfit ve daha nice lezzeti müşterilerine şık bir sunumla ikram ediyor. Özel menü seçimi imkânlarının da yer aldığı restoranda cumartesi ve pazar günleri açık büfe kahvaltılar da yer alıyor. Büyük bir şömine ve sıcak bir ortamla güler yüzlü harmanlayan restoran portakallı ördek tarifini sizlerle paylaşıyoruz.

PORTAKALLI ÖRDEK TARİFİ (4 Kişilik)

MALZEMELER

4 adet ördek but
80 gr portakal suyu
5 cl beyaz şarap
20 gr soya sosu
60 gr portakal dilimi
soyulmuş
20 gr limon suyu
1 tutam tuz
100 gr domates suyu
60 gr bal
20 gr tereyağı
5 gr taze kekik
3 gr karabiber
Kuru soğan
5 gr biberiye
1 diş sarımsak
5 gr tereyağı

PORTAKAL SOSLU ÖRDEK TARİFİ

Ördek butlarını önceden kızdırdığınız zeytinyağı ile tavada iki tarafı kızaracak şekilde pişirin. Tavadan aldığınız butları fırın tepsisine yerleştirdikten sonra taze kekik, taze biberiye, tuz, karabiber, portakal ve limon suyu, beyaz şarap, kuru soğan, havuç, sarımsak ile marine ederek fırında pişirin.

Sosun hazırlanışı: Tavaya zeytinyağı, domates suyu, soya sos, beyaz şarap, tuz, kekik, karabiber, limon ve portakal suyu, portakal dilimi, tereyağı ve balı koyun. 20 dakika ağır ateşte pişirin.

Fırından çıkmış ördeklerin üzerine hazırladığınız sosu ilave ederek servis edin. Yemeğin yanında arzuunuza göre kırmızı lahana püresi ve patates tart kullanabilirsiniz.



Ustalık İpi



SLX K2

bulgu.com.tr

AVANT-GARDE OTOMOBİL GALERİSİ'NDE BULUŞUYORUZ



Moiz Mitrani



Etiler’de kapılarını açan Avant-Garde Galerisi, Türk-Katar tecrübesini harmanlarken, sanat ve otomobilseverleri bir araya getiriyor.

Türk-Katar iş birliği ile, Aralık 2017 tarihinde Moiz Mitrani, Kemal Çebi Doğan ve Omar Hamad Almanya tarafından kurulan Avant-Garde Otomotiv, iş konuları ve vizyonu ile göz dolduruyor. Gerçek ve tüzel kişilerle gerçekleştirecekleri her türlü, otomobil alımı ve satımı, ithalat ve ihracatını ilk hedefleri olarak gören firma iş konusunu; otobüs, minibüs, kamyon, kamyonet, traktör, taksi ve bunlara benzer motorlu ve motorsuz kara, hava, deniz taşıtlarının; greyder, silindir gibi ağır iş ve sanayi makinelerinin yükleme, boşaltma işlemlerini yapmak; iş makinelerinin toptan ve perakende alımı, satımı, dağıtım, ithalat ve ihracatını gerçekleştirmek; oto galeri açmak, işletmek; bayilik almak ve vermek olarak tanınıyor. Beşiktaş’ın gözde semti Etiler’de kapılarını açan Avant-Garde Otomotiv, Türk- Katar tecrübesini harmanlarken bir diğer yenilik ile de dikkatleri üzerine çekiyor.

Sanat ve otomotiv bir arada

Dünyanın en lüks otomobillerini meraklılarıyla buluşturan galeri Ladies First (Önce Bayanlar) ismini taşıyan bir sergiye de bünyesinde yer veriyor. Gama Gallery ve Avant-Garde Otomobil Galerisi iş birliğiyle açılan sergi Londra’da yaşayan Parisli ressam Alain Magallon’un birbirinden farklı akımlardan etkilenerek çalıştığı eserlerden oluşuyor. Barok, pre-raphaelite, sürrealizm ve pop art gibi akımları benimseyen ressam,

geleneksel sembol ve figürleri de canlı renkler ile buluşturuyor. Magallon’un öne çıkardığı anakronistik görüntüleri dikkatleri üzerinde topluyor. Gücünü akrilik ve yağlı boyadan alan resimler derinlik hissinin verdiği o güzel duyguyu da en iyi biçimde ifade ediyor.

“Önce Bayanlar”

“Resim benim için bir duygu kapısı ve sanat bana sadece renkli, anlamlı, duygu yüklü, eğlenceli, dramatik, merak uyandırıcı ve dekoratif olduğu zaman hitap ediyor.” diyen Alain Magallon’un “Önce Bayanlar” adlı sergisinin içinde yer alan özel bir bölüm ise ziyaretçileri 1899 yılına götürüyor. Nikola Tesla’nın Colorado Laboratuvarı’nı ve ilk kablosuz elektrik çalışmalarını konu alan deneyim, sinematik ve interaktif diliyle günümüz hikâye anlatımlarına örnek oluşturuyor.







Alain Magallon

Paris'te dünyaya gelen Alain Magallon, Londra'da yaşıyor ve günümüzde de resim çalışmalarına bu kentte devam ediyor. New York, Miami, Soho, Hong Kong ve Londra'nın önemli galerilerinde sergiler açtan sanatçının Türkiye'deki ilk sergisi ise Gama Gallery ev sahipliğinde Avant-Garde Otomotiv Galerisi'nde sergileniyor.

Küratörlüğünü Şule Altıntaş'ın yaptığı Alain Magallon "Ladies First" sergisi, 22 Aralık -30 Ocak 2018 tarihleri arasında (Pazar-Pazartesi günleri hariç her gün 12:00-19:00 saatleri arasında) sanatseverler ile buluşuyor.

Moiz Mitrani

Avant-Garde Otomotiv Ortağı

"Uzun yıllar yurt dışında kaldıktan sonra Türkiye'ye geldim. İplik ve finans alanında faaliyetlerimiz oldu. Ayrıca, 11 yıldır araba işiyle de ilgileniyor, ikinci el alım-satım ve ithalat yapıyoruz. Elektrikli araçların Türkiye'de daha iyi bir duruma geleceğini bildiğimiz için Tesla'nın bayiliğini alarak elektrikli araç alanına yoğunlaşmak istiyoruz. Avant-Garde Otomotiv ile de hem sanata hem de arabalara olan ilgimizi ortak bir konsept altında toplamak istedik. Açılışımızı Parisli ressam Alain Magallon'un eserleri eşliğinde gerçekleştirdik. İki galeriyi bir arada yürütebileceğimizi düşünerek, sanat ve otomobil meraklılarına layık olabilmek adına böyle bir yer açtık."

Şule Altıntaş

Gama Gallery Küratörü

"Avant-Garde galeri ikinci şubemiz oldu. Avant-Garde Otomotiv ile gerçekleştirdiğimiz "galeri" fikri değişik bir konsept. Londra'da yaşayan, ilginç bir tarza sahip ressam Alain Magallon'un eserlerinin araba galerisi ile uyum sağladığını düşünüyorum. Gama Gallery olarak her zaman farklı tarzlara yer verdiğimiz için yine farklı ressamlar ile yolumuza devam edeceğiz. Bu galeride her ay güçlü bir sanatçının sergisini görmek mümkün olacak. Bu güzel sergiyi mutlaka ziyaret etmenizi ve böylesine sıra dışı sanat eserlerini görme fırsatını kaçırmamanızı tavsiye ederim."

THE GREAT WILDLIFE



BU KIŞ SICAK GEÇECEK

Doğada rahat, uzun ve keyifli saatler geçirmek isteyenleri düşünerek yola çıkan Columbia Sportswear, Columbia Sıcaklığı° adını taşıyan serisi ile en soğuk ve en zorlu koşullarda bile 'outdoor' meraklılarını sıcak tutmayı hedefliyor.

Diş mekânlar için özel olarak hazırladığı ürünlerle kalpleri kazanan Columbia, patentli teknolojileri ile üstün sıcaklığın gücünü kullanıyor. Hafif yapılı, su geçirmeyen, nefes alabilir teknolojileriyle bilinen başarılı marka, ürünlerinin ısı yansıtıcı özelliğe sahip olmasına da özen gösteriyor. Kışın en zorlu koşullarında bile iddialı olduğu tüm ürünlerinde Columbia Sıcaklığı°'nı garantiliyor. Tüm doğaseverleri de Columbia Sıcaklığı° ile tanışmaları için mağazalarına bekliyor. Başarılı marka bu iddiasını çalışanlarının özverisinden alıyor. Kuzeybatı Pasifik'in sert koşullarında, markanın çalışanları ve CEO'su Gert Boyle Columbia ürünlerini bizzat test edip onaylayarak Columbia Sıcaklığı°'nı alıcısına sunuyor. Titanium koleksiyonu ile de en zorlu koşullarda üstün performans sağlayan Columbia Sportswear, kış aylarını kuru ve sıcak bir ortama dönüştürüyor. Kaliteli kumaş ve tekniklerin kullanıldığı Titanium koleksiyonuna ise Omni Heat Reflective teknolojisinin gümüş ısı noktaları eşlik ediyor. Isıyı geri yansıtarak vücudu %20 daha fazla sıcak tutan ürünler, ısı kaybını önleyen dikişsiz yapı Heat Seal teknolojisiyle de soğukun bedenle temas

etmesini engelliyor. Omni Heat Reflective ve Heat Seal teknolojili Titan Ridge Down mont ile bu kış herkese Columbia Sıcaklığı°'nın konforunu sunuyor. Hafif ve yumuşak dokulu polarlar ve serinin Outdry, Techlite, Omni Grip gibi üstün teknolojilerinin yer aldığı ayakkabı seçenekleri de bu başarılı koleksiyonu tamamlıyor.

Kayakseverleri de unutmayan 'outdoor' ürünlerinin güçlü ismi Columbia, kayak serisi ile Columbia Sıcaklığı°'nı dağların zirvelerine taşımayı ihmal etmiyor. Kayak koleksiyonun öne çıkan modeli Powder Keg mont, ısı yansıtıcı Omni Heat ve suya dayanıklı, nefes alabilen Omni Tech teknolojisine ek olarak hafif yapısıyla da sıcak ve konforlu bir deneyim yaşıyor. Kayakseverlerin tüm ihtiyaçları düşünülerek tasarlanan ski pass cebi de pistlerin tüm sınırlarını ortadan kaldırıyor. Teknolojik özelliklerinin yanı sıra kullanışlı olması ile de öne çıkan bir başka mont Herz Mountain ise katmanlı yapısı ile üç farklı şekilde kullanımı bir arada sunuyor. Kışın en soğuk günlerinde kayak keyfini sıcacık hislerle buluşturan su geçirmez kayak pantolonları, yumuşak polarlar ve su geçirmeyen kar botları ile Columbia gözüne yükseklere diyor.

THE GREAT WILDLIFE

KADI









ERKEK



Uсталık işi



ATROX

hugla.com.tr

YELKENLİ YATLAR KAYK

CUMHURİYET KUPASI'NDA YARIŞTI

KAYK Cumhuriyet Kupası Yelkenli Yat Yarışı için bir araya gelen yelkenli yatlar Kuşadası'nda kıyasıya mücadele etti. Yelken tutkunlarını Kuşadası'nda toplayan yarış keyifli anlara sahne oldu.

Türkiye'nin ilk marina yatırımlarından Setur Kuşadası Marina, Kuşadası Belediyesi ve Kuşadası Yat Kulübü (KAYK) iş birliğinde düzenlenen Kuşadası Yelkenli Yat Yarışları 28-29 Ekim 2017 tarihleri arasında Kuşadası Körfezi'nde gerçekleştirildi. Bu yıl beşincisi düzenlenen Cumhuriyet Kupası Yelkenli Yat Yarışı'nda yer alacak olan yelkenliler, yarışın bir hafta öncesi ve bir hafta sonrası olmak üzere iki hafta süresince Setur Kuşadası Marina tarafından ağırlandı. Öncelikli amaçlarının, denizciliğin ve yelken sporunun daha geniş kitlelere

ulaşmasını sağlamak olduğunu belirten Kuşadası Yat Kulübü Başkanı Gökhan Aydın, Cumhuriyet Kupası Yelkenli Yat Yarışı ile ilgili olarak şunları söyledi: "Son yıllarda hızla çoğalan amatör denizcilere ve yatçılara Kuşadası'nı tanıtmak, ilçemizde ve marinamızda onları daha sık ağırlamak istiyor ve Kuşadası'na davet ediyoruz. Bu yıl Setur Kuşadası Marina'nın ev sahipliğinde beşincisini düzenlediğimiz Yelkenli Yat Yarışı'nın ana sponsorları olan Kuşadası Belediyesi, Setur Kuşadası Marina ve diğer sponsorlarımıza yelken sporuna verdikleri destekler için çok teşekkür ederiz."

Yelkenli yatların kıyasıya mücadelesi

31 tekne ve yaklaşık 200 yelkencinin kayıt yaptırdığı yarışta yelken takımları kendi gruplarında şampiyon olabilmek için kıyasıya mücadele etti. 29 Ekim sabahı Türk bayraklarıyla süslenmiş teknelerle tüm yarış takımları Kuşadası Atatürk Anıtı önünde toplanarak, kaymakamlık tarafından düzenlenen törende yer aldı. Törenin ardından Kuşadası sahili boyunca yelkenler ile geçit yapıldı. İki gün süresince ortalama 15 knot rüzgâr altında gerçekleştirilen toplam üç yarışta, "IRC-1'de "ARKAS Sailing Team Lemon", IRC-2'de "CYGNUS", IRC-3'de "Good Day





Sunshine", DESTEK-1'de Final, DESTEK-2'de "KAYK Orsa" ve DESTEK-3'de de "Fayton" tekneleri 1'inci oldu. Düzenlenen törende, dereceye giren ekiplerin ödülleri, Kuşadası Belediye Başkanı Özer Kayalı, Liman Başkanı Yaşar Karabacak, Sahil Güvenlik Komutanı Yüzbaşı Muhittin Güneş Onay, KAYK Başkanı Gökhan Aydın, EAYK Başkanı Akif Sezer, URIYAT Başkanı Ümit Karapaşa ve Setur Marina Müdürü Çağlar Altuntaş tarafından verildi. Tören sırasında söz alan Kuşadası Belediye Başkanı Özer Kayalı, Kuşadası'ndan millî bir sporcu yetiştirebilmek için yelken sporuna destek olmaya devam edeceklerini belirtti.



THE GREAT WILDLIFE





TA OPEN GOLF TURNUVASI'NIN GALİBİ BELLİ OLDU

Dünyanın en prestijli organizasyonlarından biri olan Turkish Airlines Open Golf Turnuvası kıyasıya bir mücadelenin ardından şampiyonunu belirledi. Turnuvanın birincisi golf sporunun ilk olimpiyat şampiyonu Justin Rose oldu.



Bu yıl 5'inci kez düzenlenen Turkish Airlines Open Golf Turnuvası Belek Regnum Carya Golf&SPA Resort'te gerçekleşti. Geçen yılda da aynı otelde birincisini belirleyen turnuva, 2016'da olimpiyatlara dâhil edilen golf sporunun ilk olimpiyat şampiyonu Justin Rose, 2014 şampiyonu Martin Kaymer ve turnuvanın iddialı isimlerinden Henrik Stenson gibi dünyaca ünlü sporcuları ağırladı. Başarılı sporcuların mücadelesine sahne olan TA Open Golf Turnuvası ilgiyle izlendi. Bu kıyasıya müdadelenin ardından galibiyeti kucaklayan Justin Rose şampiyonluk ödülünü Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu'nun elinden aldı.

“Bu turnuva sizlerin sayesinde güzel”

Turnuvanın kapanış töreninde bir



konuşma yapan Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu: “Turnuvada, oyuncuların yanı sıra golfseverlerin de büyük heyecanına tanık oldum. Hepinize memleketime geldiğiniz için teşekkür ederim. Bu etkinliği desteklemeye devam edeceğiz. Fikret Öztürk ve değerli eşine özel teşekkürlerimi sunarım. Bu turnuva sizlerin sayesinde güzel” dedi.

Mevlüt Çavuşoğlu’nun ardından konuşmasını yapmak üzere sahnedeki yerini alan Turkish Airlines Open Golf Turnuvası şampiyonu Justin Rose ise şunları söyledi: “Türkiye’de olmak her zaman çok güzel. Fikret Öztürk ile çarşamba günü gerçekleştiren Pro-am’de oynadığım golf çok eğlenceliydi, sahayı çok iyi biliyor. Regnum Carya’da olmak her zaman çok eğlenceli.” Justin Rose’tan sonra organizasyonun son konuşmacısı Regnum Carya



Golf&Spa Resort Onursal Başkanı Fikret Öztürk: “Bildığınız gibi Turkish Airlines Open Golf Turnuvası, Avrupa’nın en önemli golf organizasyonlarından biri. Turnuvanın burada düzenlenmesi ülkemiz için bulunmaz bir fırsat. Öncelikle Türkiye Golf Federasyonu’na ve Türk Havayolları’na bu çapta büyük ve yankı uyandıran bir organizasyonu ülkemize ve Belek’e kazandırdıkları için teşekkür ederim” dedi.

“Golf turizmindeki yerimiz sağlamlaşıyor”

Öztürk ayrıca, Belek’in yaklaşık 20 yıl önce sazlık bir alan oldu-

ğunu, bugün ise dünyanın en önemli golf destinasyonlarından biri hâline geldiğini ifade ederken “Turnuvanın düzenlendiği Regnum Carya Golf Kulübümüz, Avrupa’da ilk 100 saha içinde ikinci sırada yer alıyor ve Avrupa’nın 18 delikli, aydınlatmalı ilk ve tek sahası. Yılın 12 ayı turist ağırlamaya elverişli olan Belek, toplamda 15 golf sahası ile bu sporun müdavimlerine, Avrupa’nın başka hiçbir yerinde bulamayacakları kusursuz bir hizmet veriyor. Bu gibi organizasyonlar sayesinde Belek’in potansiyelini duyurarak golf turizmindeki yerimizi her geçen gün daha da sağlamlaştırıyoruz.” sözleriyle konuşmasına son verdi.

Birlikte Daha Güçlüyüz

TOVAK, İmece Projesi ile omuz omuza iş yapma ve başarıma heyecanını körüklüyor. Kısa sürede 300'den fazla okulun onarımını sağlayan proje, başka okullar için de çalışmalarını sürdürüyor.

Türkiye Toplum Hizmetleri Vakfı (TOVAK), Türkiye'nin refahının artması ve toplumun refahtan ve sosyal adalet anlayışından yararlanması için, gönüllü katkıları bir araya getirmeye çalışan bir toplumsal hizmet kuruluşu.

Amaca uygun olmak kaydıyla TOVAK hizmetlerinde herhangi bir alan sınırlaması yok. Ancak öncelik sıralaması yapıldığı takdirde, eğitime dönük hizmetler TOVAK gündeminin başında yer alıyor.

Bilim insanlarının ağırlıkta olduğu bir mütevelli heyeti yapısına sahip olan TOVAK, kurulduğu 1993 yılından günümüze kadar olan süreçte yurt içinde ve yurtdışında, bilim, eğitim ve kültür alanında önemli hizmetlerde bulunmaya devam ediyor.

Bu hizmetler arasında yer alan "İmece Projesi" dünyaya vicdan

ve sosyal sorumluluk penceresinden bakan kuşaklar yetiştirmeyi hedefliyor. Adını, Anadolu'nun el ele, omuz omuza iş başarıma geleneğinden alan İmece, geniş katılımlı, çok yönlü ve uzun soluklu bir toplumsal hizmet hareketinde yer almamız ve topluma fayda sağlamamız için bizlere ışık tutuyor.

Bugüne kadar Türkiye'nin her yöresinden 300'den fazla ihtiyaç sahibi köy okulunun onarımını gerçekleştiren proje çalışmalarına devam ediyor.

İmece nedir?

İhtiyaç sahibi ilköğretim okullarımızın onarımı için, yardımseverlerin, yerel yönetimlerin, mahalle sakinlerinin, öğretmenlerin ve öğrencilerin destek ve emeklerini bir araya getirdikleri bu toplumsal hizmet hareketine "İmece" deniyor.



İmece nasıl çalışır?

İmece hareketi ilk olarak bir yardımsever tarafından başlatılıyor. Bir köy veya mahalle okulunun onarımına destek olmak isteyen bir yardımsever, küçük bir bağış bütçesi ayırıyor.

Sözü edilen yardımsever, bir kişi veya kurum olabileceği gibi, kurumun çalışanları, özel bir okulun öğrencileri veya bir sitenin sakinleri de olabilir. Bu kişi veya kurum dilerse birden fazla okulun onarımını da himayelerine alabiliyor.

Bundan sonraki aşamada imeceyi örgütleyen kurum, yardımseverlere bir veya daha fazla okul öneriyor. Okul önermede göz önünde tutulan faktörler ise yörenin yoksulluğu, onarımın ivediliği ve belirli bir bütçe çerçevesinde yapılabilirliği gibi hususlar oluyor.

Ama daha da önemli olan faktör, köy veya mahalle hal-





kının, öğretmenlerin, kısacası okul çevresinin onarıma emek ve ilave katkılarla katılım isteği. Bu isteği belirlemek de zor oluyor. Çünkü İmece, Milli Eğitim Bakanlığı ile yakın bir iş birliği içinde yürütülüyor ve bu doğrultuda bakanlıkla yapılan protokole göre okul yönetimi, İmece'ye talip olmak için sözü edilen katılım ve katkıya dair yazılı bir taahhüt vermek durumunda.

İmece'de yardım sadece okula yapılıyor

Onarım projesi, katılma taahhüdü ve onarımdan önceki görüntülerle birlikte bu istek, bağışçıya bildiriliyor. Bağışçı bu okulu himayesine almak istiyorsa, ayırdığı onarım desteğinin ilk dilimini

TOVAK'ın emanet hesabına gönderiyor. TOVAK, bu miktarın (Türkiye'deki bağışlar için) yüzde 10'unu projenin genel giderlerine ayırıp, yüzde 90'ını Okul Aile Birliği'ne gönderiyor ve gönderim makbuzunun suretini derhal bağışçıya yolluyor. İmece'de yardım TOVAK'a değil, okula yapılıyor.

İmece kurulup, onarım başladığında, köylü çalışırken, esnaf onarıma yardımcı oluyor, yerel eğitim müdürlüğü, muhtarlık veya belediye, kısacası herkes imeceye koşuyor. Yeri geldiğinde öğrenciler bile, sembolik dahi olsa minik bedenleriyle bir şeyler taşıyıp, okulu, bu sayede de projeyi renklendiriyor.

Bunun da ötesinde, İmece'ye üniversite gençliğinin de kat-

kı vermesine özen gösteriliyor. Bu amaçla TOVAK tarafından, özellikle eğitim fakülteleri olan üniversitelerle bağlantı kurularak, bu fakültelerin ders programında bulunan "Topluma Hizmet Uygulamaları" adlı zorunlu derste, İmece'nin uygulama projesi olarak yer alması amaçlanıyor.

Projeyi TOVAK ve MEB izliyor

Süre gelen onarım, TOVAK ve MEB yerel yönetimi tarafından izleniyor, ilerleme bilgileri ve yeni görüntüleri alınıyor. Nihayet, ihtiyaç durumuna ve bitim aşamasına göre yardımseverden, ayırdığı destek bütçesinin kalanını da ödemesi isteniyor ve bütçe yine desteğin ilk yarısında olduğu



gibi tahsis edilerek saydam bir biçimde belgeleniyor.

Ortaya çıkan sonuç ise olağanüstü olarak nitelendiriliyor. Yardımseverlerin ayırdığı onarım bütçesi, emek ve diğer desteklerle birlikte değer olarak üçe, beşe katlanmış başarılı bir sonuç ortaya koyuyor.

Bunun sonucu olarak TO-VAK'ın arşivleri okul yönetimi ve köy halkı tarafından yazılan mutluluk ve hayranlık dolu mektuplarla doluyor.

İmece'nin farkı nedir?

Kısaca belirtirsek İmece; geleneksel ve sıradan bir hayırseverlik duygusuna kendi yararı dışında, çok daha geniş bir anlam katarak;

» Birlikte, el ele, omuz omuza iş yapma ve başarıma heyecanını körüklüyor.

» “Biz fakiriz, bize yardım edin” sarmalını kırıp, “çalışırsak kurtuluruz” duygusunu besliyor.

» Bir şey istemek için önce kendi emeğini, gücünü ortaya koymayı, hak etme duygusunu diri tutmayı, boynu eğik yaşamamayı öğretiyor.

» Yeni yetişen kuşaklarda sosyal sorumluluk anlayışını geliştiriyor. İyi bir hukukçu, mühendis, hekim, işletmeci olmanın kendiliğinden gelişmeyeceğini ve bu statülerin iyi bir yurttaş da olmaya yetmeyebileceğini öğretiyor.

» Yetişkin hayırseverlere de nasıl daha iyi bir hayırsever olunabileceğine dair örnekler üretiyor. Yani bir anlamda hayırseverlik eğitimi de gerçekleştiriyor.

» Sadece maddi olarak bakıldığında dahi, kendi çapında sınırlı kalabilecek bir eğitim desteğinin, diğer olası katkıları da ateşleyerek çok daha büyük bir hizmete, üretime, yarara ve hayra dönüşmesini sağlıyor.

İmece kısacası, farklılığını ortaya koyarak, eğitime katkıda bulunmak isteyen her iyiliksevere, duyarlı kişiye ve kuruma mükemmel bir adres gösteriyor.

İMECE projesi ile ilgili detaylı bilgilere www.tovakimece.org adresli internet sitesinden ulaşabilirsiniz.





KALBİNİZE DİKKAT EDİN!

Kış aylarında artış gösteren kalp hastalıklarına karşı korunmak mümkün. Medical Park Bahçelievler Hastanesi Kardiyoloji Uzmanı Prof. Dr. Gültekin Hobikoğlu, soğuk havalarda sık görülen bu hastalıkları, nedenlerini ve kalbimizi koruma yöntemlerini bizler için paylaşıyor.

Geçtiğimiz aylarda düzenlenen Avrupa Kardiyoloji Kongresi'nde açıklanan bir araştırmaya göre son 16 yılda 280 bin kalp krizi vakası olduğu biliniyor. Bu vakaların birçoğunun, havanın sıfırın altına indiği kış aylarında meydana geldiği, görüldüğü. Soğuk havalarda oluşan sert rüzgârlar, nem artışı ve azalan güneş ışığı da kalbi olumsuz yönde etkiliyor.

Soğuk havalarda damarları daraltıyor

Vücutun ısını kaybetmek için kış aylarında yüzeysel cilt damarları daralarak, deri yoluyla gerçekleşen ısı alışverişi azalıyor. Bunun sonucunda ise damar daralması ve tansiyon yükselmesi meydana geliyor. Soğuk havalarla beraber kalbin

kan pompalaması da güçleşince stres hormonları katekolaminler hızla salgılanıyor. Bu hormonlar damar genişletici özelliğe sahip olan nitrik oksit yapımını da azaltıyor. Yüksek tansiyon problemlerinin yanı sıra damar direncinin de artması kalp ve damar hastalıklarına yelken açıyor.

Fiziksel aktivitenin azalması

Basınç, rüzgâr değişimleri ve azalan fiziksel hareket, toplar damar tıkanıklığı ile birlikte akciğer embolilerinin artmasına neden oluyor.

D vitamini yetersizliği

Güneşin bizlere sırt çevirdiği kış aylarında D vitamini üretemeyen vücutta inflamasyon (yangı) ve pıhtılaşma meydana geliyor.

Pıhtılaşma faktörleri

Pıhtı oluşumunda rol oynayan fibrinojen ve faktör VII düzeyleri kış aylarında artış gösteriyor. Bu artışın solunum yolu enfeksiyonlarında etkisi olduğu düşünülüyor.

Hava kirliliği

Isınma için kullanılan yakıtlar hava kirliliğine neden oluyor. Bu kirliliğe kısa ya da uzun dönem maruz kalmanın kardiyovasküler hastalıkları artırdığı ise birçok araştırmada yer alıyor.

Enfeksiyonlar

Kış aylarında artan kalp krizleri ve beyin felcinin (inme) en önemli sebebinin enfeksiyonlar olduğunu biliniyor. Grip ve zatürreye bağlı olarak meydana gelen yangı ve pıhtılaşma kalp damarları içerisindeki plaklarda



Ustalık



GX-512
GAMO

gamo.com.tr



AKUT DAĞ HASTALIĞI NEDİR?

Akut dağ hastalığı, yüksek irtifalarda daha sık görülür. Hastalık hava basıncı ve oksijen miktarının azalmasının neden olduğu hastalık, özellikle, anemi, kalp ve akciğer hastalığı olanlarda, sarf edilen yüksek efor ile birlikte ortaya çıkar. Hafif akut dağ hastalığı; baş ağrısı, baş dönmesi, bulantı, kas ağrıları, yüz ve ellerde şişme ile kendini gösterir. Şiddetli dağ hastalığında ise öksürük, nefes darlığı, göğüste tıkanma, yürüyememe ve denge bozukluğu meydana gelebilir.

aşınmaya ve damar tıkanıklığına neden oluyor. Grip gibi enfeksiyon hastalıklarının meydana getirdiği solunum güçlüğü, kalp hızı ve kan basıncını yükselterek kalp krizine davetiye çıkarıyor.

Hastalıklardan korunmak için

Soğuk havaya bağlı olarak, vücudumuzda oluşabilecek olumsuzlukları önleyebilmek için hava sıcaklığına uygun giyinmek gerekir. Vücudu sıcak tutan kıyafetler kullanmak soğuğa bağlı stres hormonlarının salgılanmasını azaltır. Bu da tansiyon, kalp hızı ve damar direncinin artmasını engeller.

Özellikle risk grubundaki kişilerin grip ve zatürre aşısı

olmaları da kalp hastalıklarından korunmaları yardımcı olur. Kış aylarından önce doktora danışarak grip aşısı olmak önemli bir koruma sağlar.

Soğuk ve karlı havalarda hareket etmek, kalp krizlerini tetikleyebilir. Düzenli egzersiz veya yürüyüş yapmayanların karlı havalarda, fiziksel aktivitelerde bulunmaları kalp sağlığı için büyük risk taşır. Spor yapanların ise havanın rüzgârlı olmamasına dikkat etmeleri ve düşük bir tempoda yürüyüş yapmaları gerekir.

Kansızlık, kalp veya akciğer hastalıklarından birine sahipseniz, karda bir aktivite yapmadan öncemutlaka bir doktora danışın.



7. ULUSLARARASI İSTANBUL AV, SİLAH VE DOĞA SPORLARI FUARI

10-13 Mayıs 2018

İstanbul Fuar Merkezi
Yeşilköy / İstanbul
Hall 9-10-11

Ziyaret Saatleri 09:30 - 19:00

Platin Sponsor



Gold Sponsor



Destekleyen Kuruluşlar



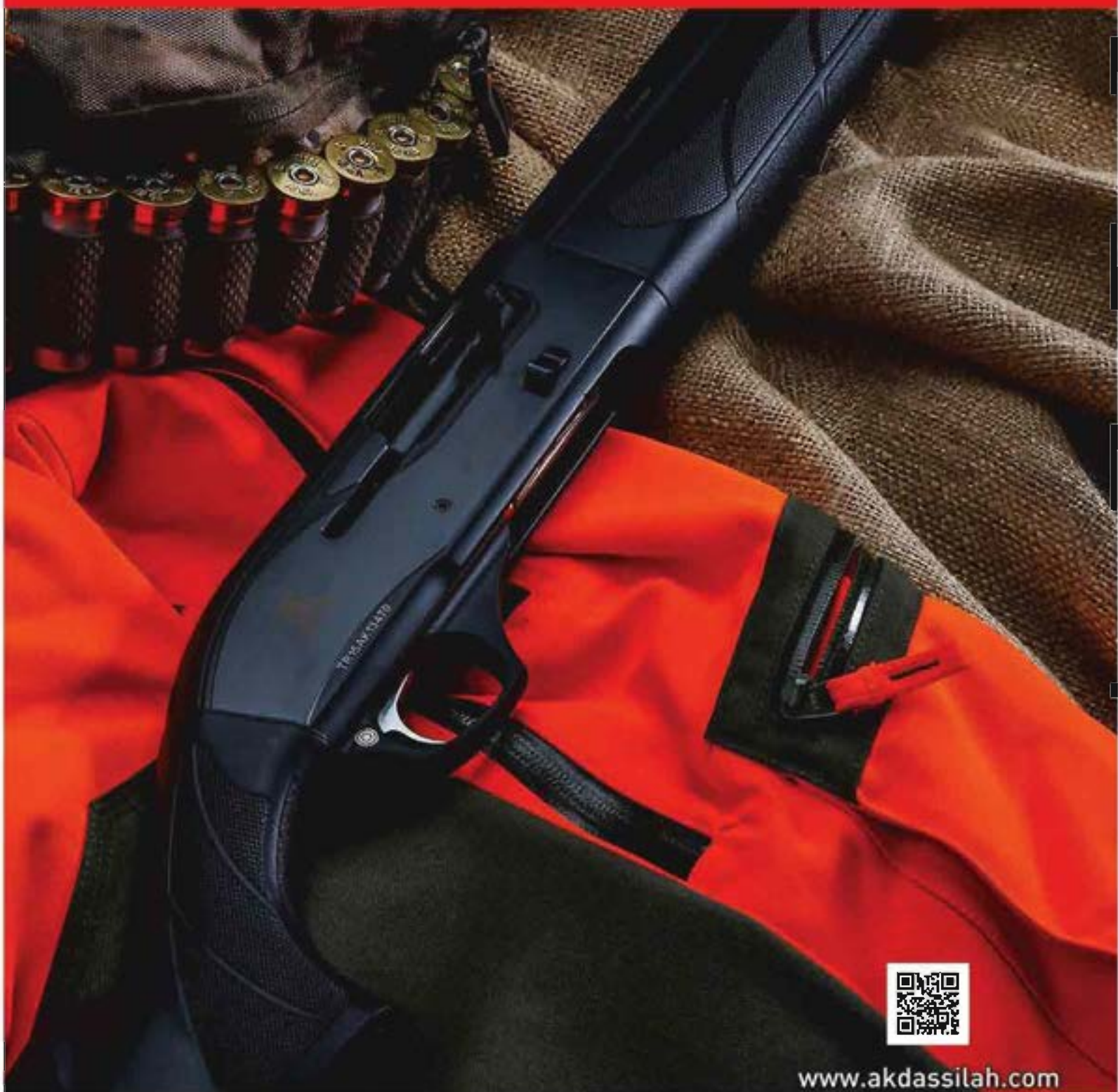
+18

Bu Fuar 5174 Sayılı Kanun Gereğince TOBB Denetiminde Düzenlenmektedir.

"Kalitemiz, Standartımızdır."
S. Akdaş



1948...



www.akdassilah.com

[f /akdassilah](https://www.facebook.com/akdassilah) [f /akdasarms](https://www.facebook.com/akdasarms) [i /akdasarms](https://www.instagram.com/akdasarms) [y /akdassilah](https://www.youtube.com/channel/UCk11111111111111111111) [e satis@akdassilah.com](mailto:satis@akdassilah.com)